

Agence d'aide à domicile franchisée

Annonce V90130 mise à jour le 20/04/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	Fonds de commerce
Ancienneté de la société	Entre 5 et 10 ans
Localisation du siège	Pays-de-la-Loire
Département	Confidentiel

Résumé général de l'activité

Agence de services à la personne située sur un secteur dynamique de la Vendée, spécialisée dans l'accompagnement et le maintien à domicile des personnes âgées.

Exploitée sous enseigne nationale reconnue, la société bénéficie d'un positionnement solide sur son territoire avec une clientèle récurrente et une demande soutenue.

L'activité repose sur environ 70 bénéficiaires actifs et près de 1 200 heures facturées mensuellement, avec une équipe structurée composée de 15 salariés.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	85 k€
Dettes financières	20 k€
Trésorerie nette	155 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	300	350	400	
Marge brute				
EBE	15	75	15	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Rés. Exp.	15	75	10	
Rés. Net	10	60	10	
Salariés	10	13	15	

Indications concernant les éléments chiffrés

Cession du fonds de commerce.

Prix de vente net vendeur : 160 000 €.

Pourcentage d'honoraires appliqués TTC : 9,6 % TTC.

Montant des honoraires en € TTC : 15 360 € TTC à la charge exclusive de l'acquéreur.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Agence locale bien implantée, bénéficiant d'une marque nationale et d'une forte demande liée au vieillissement de la population.

Le modèle économique est sécurisé par une part significative de prestations financées par des dispositifs publics (APA / PCH), assurant une bonne visibilité du chiffre d'affaires.

L'agence dispose d'une organisation opérationnelle en place (planning, coordination, outils métiers), permettant une reprise immédiate de l'activité.

Le marché local, porté par le vieillissement de la population, offre un potentiel de développement important (extension géographique, augmentation du volume d'heures).

Points forts

- Activité récurrente et sécurisée.
- Croissance soutenue.
- Zone géographique attractive (littoral).
- Équipe en place.
- Organisation structurée.
- Potentiel de développement important.

Points faibles

- Rentabilité à optimiser.
- Validation du repreneur par le franchiseur.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	175 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	40 k€
Complément	<p>Repreneur souhaitant s'inscrire dans un secteur porteur et à forte utilité sociale.</p> <p>Profil manager, entrepreneur ou acteur du secteur des services à la personne.</p> <p>Adhésion aux valeurs du réseau et validation par le franchiseur requises.</p>