

Activité de portage pour formateurs

Annonce V90137 mise à jour le 20/04/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SASU
Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
Localisation du siège	Midi-Pyrénées
Département	Confidentiel

Résumé général de l'activité

Activité de portage dédiée aux formateurs indépendants souhaitant proposer des formations professionnelles finançables sans gérer les contraintes administratives.

La structure prend en charge l'ensemble des démarches liées à la formation : conventions, dossiers de financement (OPCO), suivi administratif, facturation et conformité aux exigences Qualiopi.

Les formateurs peuvent ainsi se concentrer uniquement sur la conception et l'animation de leurs formations.

Le modèle repose sur une collaboration avec des formateurs partenaires, avec une organisation simple et déjà en place.

L'activité est immédiatement exploitable et peut être développée facilement en intégrant de nouveaux intervenants ou en élargissant les thématiques de formation.

Positionnée sur le marché de la formation professionnelle, cette activité répond à un besoin croissant de simplification pour les indépendants souhaitant accéder aux financements et structurer leur offre.

Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	1 k€
Dettes financières	0 k€
Trésorerie nette	30 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	25	90	250	450

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Marge brute	5	15	50	90
EBE	5	30	40	75
Rés. Exp.	5	30	40	70
Rés. Net	15	25	30	55
Salariés	1	1	1	1

Indications concernant les éléments chiffrés

Activité récente en phase de développement, avec une montée progressive du chiffre d'affaires liée à l'intégration de nouveaux formateurs partenaires.

Les éléments financiers présentés incluent des données réalisées ainsi que des projections basées sur le modèle économique actuel (commission sur formations financées).

L'activité repose sur une structure légère, sans charges fixes importantes ni investissements matériels.

Le fonctionnement est déjà en place avec des process administratifs opérationnels (gestion des conventions, dossiers de financement, facturation), permettant une prise en main rapide.

Le potentiel de développement repose principalement sur :

- l'élargissement du réseau de formateurs,
- l'augmentation du volume de formations financées,
- la diversification des thématiques proposées.

Aucun salarié à reprendre. Activité facilement pilotable et adaptable selon le temps et les ressources du repreneur.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Activité positionnée sur le marché de la formation professionnelle, avec un focus spécifique sur le portage administratif pour formateurs indépendants.

Le positionnement repose sur une offre simple et opérationnelle : permettre à des formateurs de proposer des formations finançables (OPCO) sans gérer les contraintes liées à la certification Qualiopi et à l'administratif.

L'activité se situe à l'intersection :

- du portage de formation,
- de l'externalisation administrative,
- et de l'accompagnement des indépendants.

Elle répond à une demande croissante de simplification chez les formateurs freelances et consultants souhaitant accéder au marché des formations financées sans structurer un organisme complet.

Positionnement accessible, orienté praticité et rapidité de mise en œuvre, avec un modèle adaptable et facilement duplicable.

Concurrence

La concurrence sur ce positionnement spécifique reste limitée.

Peu d'acteurs proposent une solution de portage en formation combinant simplicité d'accès, gestion administrative complète et modèle flexible sans engagement lourd pour les formateurs indépendants.

Les alternatives existantes (organismes de formation classiques, portage plus structuré) sont souvent plus complexes, moins accessibles ou nécessitent davantage de contraintes pour les utilisateurs.

Le positionnement permet ainsi de se différencier sur un marché encore peu structuré, avec une offre claire répondant à un besoin concret de simplification pour les formateurs souhaitant accéder aux formations finançables.

Cette situation offre des perspectives de développement intéressantes, avec une capacité à capter rapidement de nouveaux formateurs et à développer le volume d'activité.

Points forts

Structure légère sans charges fixes importantes.

Modèle économique simple basé sur la commission.

Activité immédiatement exploitable.

Process administratifs déjà en place et opérationnels.

Aucun salarié à reprendre.

Pas d'investissement matériel nécessaire.

Positionnement clair sur le portage formation.

Accès au marché des formations financées (OPCO).

Développement facile via intégration de nouveaux formateurs.

Activité flexible et adaptable selon le repreneur.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	95 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	20 k€

Complément

Entrepreneur, consultant ou formateur souhaitant développer une activité dans la formation professionnelle.

Une appétence pour le développement commercial, la gestion de partenariats et une bonne compréhension du fonctionnement des formations financées (OPCO, Qualiopi) sont des atouts.

Le projet convient particulièrement à un profil autonome, capable de piloter une activité flexible et d'accompagner sa croissance en structurant un réseau de formateurs partenaires.