

## Formation professionnelle B2B et accompagnement des organisations

Annonce V90141 mise à jour le 20/04/2026

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Localisation du siège	Ile-de-France
Département	Confidentiel

#### Résumé général de l'activité

Société B2B spécialisée dans la formation professionnelle et l'accompagnement des grands comptes, reconnue pour la qualité de ses prestations sur mesure à forte valeur ajoutée.

La société présente plusieurs atouts majeurs :

- (i) un positionnement reconnu sur des prestations premium à forte valeur ajoutée, combinant formation et accompagnement sur mesure,
- (ii) une offre déjà structurée, adaptable et répliquable, permettant de concilier personnalisation des dispositifs et capacité de déploiement,
- (iii) un modèle récurrent et scalable, soutenu par une base de clientèle fidèle et une bonne visibilité commerciale,
- (iv) un réseau de formateurs seniors et qualifiés, garantissant un haut niveau de qualité d'exécution,
- (v) une trajectoire de croissance rentable appuyée sur une organisation légère, digitalisée et bien structurée.

#### En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

La société travaille à l'**export**

### Éléments chiffrés

#### Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA		1200	1 500	
Marge brute				
EBE		200	300	
Rés. Exp.				
Rés. Net				

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Salariés			1	

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

La société évolue sur un segment porteur des services B2B, soutenu par les besoins croissants des entreprises en matière de professionnalisation des équipes, d'accompagnement des transformations et de déploiement de dispositifs de formation à forte valeur ajoutée.

### Concurrence

Marché fragmenté, sans concurrent direct.

### Points forts

- Positionnement premium sur des prestations à forte valeur ajoutée.
- Offre structurée, sur mesure et facilement déployable.
- Modèle récurrent offrant visibilité et scalabilité.
- Réseau de formateurs seniors garantissant la qualité.
- Asset light, digitalisée et capable d'absorber la croissance.
- Forte trajectoire de croissance (entre +15% et 25% par an depuis 2020).

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Indifferent
Raison principale de cession	Adossement industriel
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

### Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne morale
------------------	-----------------