

Services du numérique orientés vers les projets critiques

Annonce V90267 mise à jour le 05/05/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Localisation du siège	France
Région	Confidentielle

Résumé général de l'activité

ESN premium orientée projets critiques et de longue durée.

Spécialisée en opérations IT / DevOps, SAP logistique (MM/SD/PP), développement full stack (Java / Angular) et data & analytics.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			1 900	
Marge brute			1 900	
EBE			450	
Rés. Exp.			0	
Rés. Net			0	
Salariés			27	

Indications concernant les éléments chiffrés

Le Rex et RN seront données après signature d'un accord de confidentialité.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Positionnement technique porteur :

- DevOps / Opérations IT = forte croissance (automatisation, cloud).
- SAP logistique = niche à forte tension.
- Data & digital = marchés en expansion.

Tendances marché :

- Cloud +27%.
- Data +15,7%.

Concurrence

Les concurrents sont des ESN spécialisées aussi :

dont les forces peuvent être :

- Expertise technique ciblée.
- Bonne commerciale.

Faiblesses des concurrents :

- Intercontrat significatif (5–15%).
- Pression commerciale.

Points forts

Accès indirect aux grands comptes via partenaires rang 1 depuis 15+ ans (relation de confiance et visibilité accrue).

Modèle opérationnel supérieur grâce à un taux intercontrat quasi-nul, des missions longues (jusqu'à 5 ans) et un taux de facturation de 100% (permettant une surperformance EBITDA).

Positionnement technique différenciant au travers du DevOps / Opérations IT en forte demande et SAP logistique étant une niche rare.

Ces marchés sont en tension ce qui implique de la réactivité.

Structure légère avec peu de coûts fixes et une organisation agile permettant une résilience en période de ralentissement.

Points faibles

Le marché est fragmenté et concurrentiel, mais l'acquéreur obtient un accès immédiat à :

- Un positionnement premium.
- Modèle opérationnel exceptionnel (0% d'intercontrat).
- Accès sécurisé à des grands comptes.
- Partenaires stratégiques historiques.
- Plateforme pour croissance externe (build-up).
- Potentiel de croissance important,;
- 80% de pipe entrant non traité ;
- Zone géographique à développer mais accessible via les clients historiques.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	Un accompagnement sera assuré.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne morale ou fonds d'investissement
Complément	<p>ESN structurée souhaitant :</p> <ul style="list-style-type: none">- Renforcer ses expertises techniques.- Accéder à des grands comptes.- Acteur IT en croissance externe (build-up). <p>Groupe souhaitant une cible :</p> <ul style="list-style-type: none">- Rentable.- Peu risquée.- Immédiatement relative. <p>Pas de repreneur individuel.</p>