Traitement de surface - sablage et peinture industrielle

Annonce V90391 mise à jour le 29/09/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	Fonds de commerce
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Marne

Résumé général de l'activité

Entreprise spécialisée dans le traitement de surface, intervenant dans les domaines du sablage, de la peinture industrielle et de l'application de résines époxy techniques.

La société dispose également d'un savoir-faire spécifique dans le secteur viticole, incluant le traitement de cuves béton, maies et pressoirs, ainsi que des prestations de modification et d'adaptation de cuves vinicoles (travaux de soudure, modification des systèmes de remplissage, pose de boîtards, fabrication de châssis et installation de pieds sur cuves).

L'entreprise s'appuie sur un outil de production complet (cabines de sablage et de peinture, atelier équipé) lui permettant de traiter des pièces de différentes dimensions et de répondre à des demandes techniques variées.

Eléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	244 k€
Dettes financières	73 k€
Trésorerie nette	41 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	550	600	550	
Marge brute		450	500	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
EBE		60	85	
Rés. Exp.		35	65	
Rés. Net		25	50	
Salariés			4	

Indications concernant les éléments chiffrés

L'organisation repose sur une équipe de 4 salariés expérimentés et autonomes, permettant une continuité d'exploitation avec une faible dépendance au dirigeant.

La société bénéficie d'un positionnement technique différenciant, avec une concurrence principalement locale et une barrière à l'entrée liée aux équipements et au savoir-faire.

Elle présente une rentabilité solide, avec un EBE retraité d'environ 100 k€, et dispose d'un potentiel de développement par le renforcement de la clientèle professionnelle, l'augmentation des volumes et le développement de prestations à plus forte valeur ajoutée.

Locaux adaptés à l'activité (environ 600 m²) en location, permettant une exploitation immédiate sans investissement majeur à court terme.

Les éléments financiers présentés sont issus des derniers exercices comptables disponibles. L'entreprise affiche une activité stable avec un chiffre d'affaires récurrent.

La rentabilité réelle de la société s'apprécie sur la base d'un EBE retraité, intégrant notamment la rémunération du dirigeant, et se situe à un niveau supérieur aux indicateurs comptables stricts.

L'organisation en place, avec une équipe autonome et des moyens de production opérationnels, permet une continuité immédiate de l'exploitation sans investissement significatif à court terme.

Des informations complémentaires, incluant les données financières détaillées, seront transmises après échange et validation du projet de reprise.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'entreprise est positionnée sur un marché niche dans le domaine du traitement de surface à forte valeur ajoutée, combinant sablage, peinture industrielle et applications de résines techniques.

Elle intervient principalement auprès d'une clientèle professionnelle (industrie et secteur viticole), avec des besoins récurrents et techniques, nécessitant savoir-faire et équipements adaptés.

Le positionnement repose sur la qualité des prestations, la réactivité et la capacité à traiter des demandes spécifiques, avec une concurrence locale limitée sur ce niveau de technicité.

L'entreprise bénéficie ainsi d'une activité régulière, avec un bon niveau de fidélisation client et un potentiel de développement sur les marchés professionnels.

Elle intervient auprès d'une clientèle diversifiée composée d'acteurs industriels, du secteur viticole et de particuliers, avec une forte récurrence d'activité et un ancrage local reconnu.

Concurrence

Le marché présente une concurrence composée principalement d'acteurs locaux de taille artisanale ainsi que de quelques entreprises plus structurées au niveau régional.

L'entreprise se distingue par son positionnement technique, la qualité de ses prestations, la diversité de sa clientèle et la capacité à traiter des demandes spécifiques, nécessitant savoir-faire et équipements adaptés.

La combinaison de ces éléments lui permet de se différencier et de maintenir une activité régulière, avec une concurrence limitée sur certaines prestations à plus forte technicité.

Points forts

- Entreprise positionnée sur un marché technique à forte valeur ajoutée (traitement de surface, sablage, peinture industrielle, résines spécifiques).

- Rentabilité solide avec un EBE retraité attractif.

- Équipe de 4 salariés expérimentés, autonome et opérationnelle.

- Clientèle diversifiée (industrie, secteur viticole, particuliers) assurant une bonne récurrence d'activité.

- Outil de production complet et immédiatement exploitable (cabines de sablage et peinture, atelier équipé).

- Savoir-faire reconnu et capacité à répondre à des demandes techniques spécifiques.

- Faible dépendance au dirigeant dans l'exploitation quotidienne.

- Activité stable avec potentiel de développement sur la clientèle professionnelle.

- Barrière à l'entrée liée aux équipements et aux compétences techniques.

- Clientèle professionnelle, équipe autonome, savoir-faire technique.

Points faibles

- Dépendance partielle au dirigeant sur certaines prestations techniques spécifiques, avec possibilité de transmission ou de formation.

- Activité encore majoritairement développée localement, offrant un potentiel d'élargissement commercial.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	Cession dans le cadre d'un nouveau projet professionnel du dirigeant. Accompagnement possible afin d'assurer une transition dans les meilleures conditions.
Prix de cession	450 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	120 k€

Complément	Le repreneur recherché pourra être un professionnel du secteur souhaitant se développer, une entreprise en croissance externe ou un repreneur individuel disposant de capacités de gestion et d'un projet structuré. Une sensibilité aux activités techniques et industrielles sera un atout pour assurer la continuité et le développement de l'entreprise. Une période d’accompagnement par le dirigeant pourra être envisagée afin de faciliter la transition, notamment sur certaines prestations spécifiques. Le projet de reprise devra s'inscrire dans une logique de pérennisation et de développement de l'activité existante.