

Négoce spécialisé en hygiène professionnelle

Annonce V90601 mise à jour le 27/05/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Oise

Résumé général de l'activité

Entreprise spécialisée dans le commerce de gros (B2B) de produits et matériels d'entretien à destination de secteurs exigeants, notamment l'agroalimentaire et les environnements soumis à des normes sanitaires strictes, créée il y a plus de 20 ans.

L'activité repose sur un modèle de négoce structuré (achat / stockage / distribution) combiné à une offre à forte valeur ajoutée incluant des solutions techniques (HACCP, analyses microbiologiques, accompagnement en hygiène).

L'entreprise propose également la mise à disposition de matériel dans le cadre de contrats clients, ainsi qu'une activité marginale de reconditionnement dans une logique RSE.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	990 k€
Dettes financières	0 k€
Trésorerie nette	440 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA		2100	1 900	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Marge brute				
EBE				
Rés. Exp.		650	350	
Rés. Net		500	250	
Salariés		7	7	

Indications concernant les éléments chiffrés

Les locaux actuels se composent d'un dépôt logistique d'environ 450 m² avec deux bureaux administratifs.

Le bail commercial 3-6-9 a été renouvelé récemment, avec une échéance à horizon 2033, pour un loyer mensuel de 3 500 € HT.

Les locaux sont sécurisés (alarme, vidéo-surveillance, terrain clôturé) mais présentent aujourd'hui une limite de capacité (absence de quai, surface insuffisante), nécessitant à terme un agrandissement ou un déménagement vers une surface d'environ 1 000 m² pour accompagner le développement.

L'entreprise dispose d'un parc matériel adapté à son activité, comprenant des équipements de stockage, du matériel d'exploitation et du matériel mis à disposition chez les clients, favorisant la fidélisation.

Le parc véhicules est composé de plusieurs utilitaires et véhicules légers permettant une logistique internalisée, avec une partie financée en leasing.

L'organisation logistique est optimisée, avec des tournées de livraison majoritairement réalisées en interne sur des créneaux matinaux et un recours à des transporteurs pour les livraisons en province.

L'effectif est composé d'une équipe structurée et autonome, organisée autour de fonctions commerciales, logistiques et techniques.

Le dirigeant occupe un rôle principalement stratégique, avec une implication limitée dans l'opérationnel quotidien, ce qui facilite la reprise.

Le climat social est excellent, avec une équipe stable, impliquée et polyvalente.

Sur le plan financier, l'entreprise réalise un chiffre d'affaires d'environ 2 M€ avec une rentabilité élevée.

Le résultat d'exploitation est significatif et traduit une bonne maîtrise des charges.

La masse salariale est cohérente avec le niveau d'activité.

La structure financière est saine, avec des capitaux propres élevés (proches de 1 M€) et une trésorerie solide. Les engagements financiers sont limités, avec peu d'endettement et des crédits-baux non significatifs.

Accompagnement pour la reprise : Le cédant est disposé à accompagner le repreneur.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Activité de niche.

Une clientèle exclusivement professionnelle composée d'industries, de laboratoires et de PME.

Le marché sur lequel évolue la société est porteur, soutenu par le renforcement des normes sanitaires et une demande croissante en produits d'hygiène professionnelle.

La croissance est régulière et les perspectives de développement sont importantes, notamment par le renforcement commercial, l'agrandissement des capacités logistiques et l'extension géographique.

Concurrence

Insignifiante.

Points forts

Entreprise saine, rentable et bien positionnée sur un marché porteur, avec un potentiel de développement significatif et une organisation déjà structurée permettant une prise en main rapide.

Faible concurrence directe.

Le portefeuille est diversifié, avec environ 200 clients actifs et récurrents, sans dépendance significative à un client unique.

Les conditions de règlement sont standards (environ 45 jours), avec une activité en flux régulier assurant une bonne visibilité commerciale.

Le carnet de commandes offre une visibilité de 15 jours à 1 mois, caractéristique d'une activité de négoce dynamique.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	La cession est motivée par un projet personnel du dirigeant.
Prix de cession	2 300 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------