

Location automobile digitalisée

Annonce V90776 mise à jour le 26/05/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

| | |
|-----------------------|--------------|
| Forme juridique | SAS |
| Localisation du siège | Corse du Sud |

Résumé général de l'activité

Location de véhicules récents et premium en Corse — courte et moyenne durée.

La société opère depuis l'aéroport d'Ajaccio et assure des livraisons sur l'ensemble des zones stratégiques de l'île : Porto-Vecchio, Figari, le Port d'Ajaccio et la ville d'Ajaccio.

Elle s'adresse à une clientèle nationale et internationale touristique et d'affaires, avec une gestion 100 % digitalisée : réservation en ligne, états des lieux automatisés, paiements et cautions sécurisés.

La flotte, composée de véhicules récents et premium (actifs en pleine propriété et véhicules en leasing), est immédiatement opérationnelle et extensible sans délai grâce à des contrats de leasing déjà négociés auprès de fournisseurs nationaux.

Le modèle est hautement scalable : chaque véhicule supplémentaire trouve immédiatement preneur sur un marché où la demande excède largement l'offre disponible.

La société bénéficie d'une réputation digitale solide (note 5/5 sur Google et plateformes partenaires Turo et Getaround), d'un taux d'occupation supérieur à 80 % et d'une rentabilité opérationnelle prouvée dès la deuxième année. Structure légère, zéro dette, trésorerie positive à la reprise.

Un partenariat avec un réseau national ouvre par ailleurs la possibilité de développer l'activité sous une marque reconnue, offrant un accès immédiat à une clientèle corporate et institutionnelle plus large.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

| | |
|--------------------|--------|
| Année de référence | 2025 |
| Fonds propres | 150 k€ |
| Dettes financières | 0 k€ |

| En k€/année | 2023 | 2024 | 2025 | 2026 |
|-------------|------|------|------|------|
| CA | | 200 | 300 | 450 |
| Marge brute | | | | |
| EBE | | | 200 | 300 |
| Rés. Exp. | | | 150 | 300 |
| Rés. Net | | | 150 | 200 |
| Salariés | | 2 | 2 | 3 |

Indications concernant les éléments chiffrés

L'activité présente une rentabilité opérationnelle élevée, portée par un taux d'occupation soutenu et une demande structurellement forte en Corse, notamment sur la zone aéroportuaire d'Ajaccio.

Le modèle économique a démontré sa capacité à générer un cash-flow récurrent et des marges attractives par véhicule, avec une structure de coûts maîtrisée.

La société dispose d'une structure financière saine, d'actifs corporels significatifs (flotte de véhicules récents détenus par la société) ainsi que d'actifs immatériels valorisables : Marques déposées, site internet transactionnel et application de gestion.

Positionnement concurrence

Points forts

Rentabilité prouvée dès la deuxième année d'exploitation, avec un résultat opérationnel retraité supérieur à 200 000 € annuels.

Demande excédentaire : taux d'occupation supérieur à 80 %, des dizaines de demandes refusées chaque mois faute de capacité disponible.

Modèle clé en main : flotte opérationnelle, outils digitaux déployés, partenariats actifs, zéro dette.

Scalabilité immédiate : flotte extensible sans délai via contrats de leasing nationaux déjà négociés - pas d'investissement lourd en fonds propres.

Marché porteur : la Corse accueille plusieurs millions de touristes chaque année, avec une clientèle internationale à fort pouvoir d'achat et une saisonnalité étendue.

Réputation digitale solide : note 5/5 sur Google, Turo et Getaround — actif immatériel rare et immédiatement valorisable.

Double levier de croissance : développement en marque propre et/ou intégration à un réseau national via partenariat déjà identifié.

Structure légère et flexible : aucun salarié permanent, charges fixes maîtrisées, adaptabilité saisonnière totale.

Accompagnement du cédant : transmission sécurisée sur 3 à 6 mois pour une prise en main rapide et sereine.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

| | |
|---|------------------------------|
| Type de cession envisagée | Indifferent |
| Raison principale de cession | Autre |
| Complément | Double activité du dirigeant |
| Prix de cession | 350 k€ |
| L'immobilier n'est pas compris dans la cession. | |

Profil de repreneur recherché

| | |
|--|--|
| Profil recherché | Personne physique ou morale |
| Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier | 100 k€ |
| Complément | <p>Entrepreneur ou investisseur disposant d'une capacité financière suffisante pour accompagner la montée en flotte et saisir rapidement le potentiel de croissance identifié.</p> <p>Sensibilité au secteur : une connaissance du tourisme, de la mobilité ou de l'automobile est un atout, sans être indispensable grâce à l'accompagnement prévu.</p> <p>Vision à moyen terme : repreneur ambitieux, prêt à activer les leviers de croissance existants (extension de flotte, partenariat réseau national, clientèle corporate).</p> <p>Ancrage local ou projet d'installation en Corse apprécié, pour entretenir et développer le réseau de partenaires locaux.</p> <p>Capacité à gérer une structure agile : organisation légère, orientée performance et qualité de service premium.</p> |