

## E-commerce spécialisé - Équipements de loisirs à forte valeur ajoutée

Annonce V90878 mise à jour le 28/05/2026

### Description générale

#### Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Localisation du siège	Provence-Alpes-Côte d'Azur
Département	Confidentiel

#### Résumé général de l'activité

Société spécialisée dans la distribution d'équipements de loisirs techniques, opérant principalement via un modèle e-commerce BtoC.

L'activité repose sur un site marchand performant et une présence sur des plateformes spécialisées générant une part significative du chiffre d'affaires. La société distribue des marques reconnues du secteur et développe également ses propres gammes.

Positionnée sur un marché de niche en croissance, l'entreprise bénéficie d'une clientèle engagée et d'un panier moyen élevé. Le modèle intègre des leviers de conversion efficaces (paiement fractionné, qualité de service) et bénéficie d'une organisation logistique externalisée auprès d'un prestataire spécialisé.

La société dispose d'une base clients qualifiée de plus de 2 000 contacts, activée depuis récemment via des campagnes de newsletters régulières, offrant un levier d'acquisition et de fidélisation encore largement optimisable.

#### En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

La société travaille à l'**export**

### Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	220 k€
Dettes financières	35 k€
Trésorerie nette	50 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	450	600	850	
Marge brute			250	
EBE			40	
Rés. Exp.			35	
Rés. Net			30	
Salariés			1	

## Indications concernant les éléments chiffrés

Chiffres clés :

Trésorerie normative : ~50 k€.

Endettement restant : 35 k€.

Effectif : 1 salarié + cédant à temps partiel.

+30 000 Trafic mensuel (site + marketplaces).

Modalités de cession :

- Cession de 100 % du capital.

- Accompagnement du dirigeant possible.

Des axes d'amélioration importants subsistent, notamment sur le référencement naturel, l'acquisition digitale et le développement sur des marketplaces généralistes.

Prix de vente : 352 240 € HAI (Honoraires d'Agence Inclus).

Prix net vendeur : 340 000 €.

Les honoraires sont de 7,2% TTC (6% HT) partagés entre l'acquéreur et le cédant.

Honoraires : 3,6 % TTC à la charge de l'acquéreur : 12 480 €.

Honoraires : 3,6 % TTC à la charge du vendeur : 12 480 €.

## Positionnement concurrence

### Positionnement par rapport au marché

Positionnement de niche premium et d'une forte expertise produit.

### Concurrence

Concurrence composée principalement d'acteurs e-commerce spécialisés, marketplaces et distributeurs généralistes.

### Points forts

Positionnement sur un marché de niche en croissance.

Modèle e-commerce scalable.

Accès à des marques reconnues du secteur.

Logistique externalisée (flexibilité & scalabilité).

Mise en place du drop shipping (optimisation du BFR).

Croissance du CA de +28 % entre 2023 et 2024 et +48 % entre 2024 et 2025.

Développement possible de marques propres.

Axes de développement :

- Structuration de la stratégie digitale (SEO / SEA).
- Développement sur d'autres marketplaces (spécialisées et généralistes).
- Intégration de nouvelles marques et élargissement de la gamme produits.
- Développement d'une offre sur le marché de l'occasion (fort potentiel).
- Accélération du BtoB (notamment via des actions ciblées type LinkedIn).
- Optimisation des achats et des marges.

## Infos sur la cession

### A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	352 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

### Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------