

3 magasins de bricolage

Annonce V91168 mise à jour le 16/06/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SASU
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Indre

Résumé général de l'activité

3 magasins de bricolage (ou séparés).

Produits :

Fers - tubes - tôles - aciers.

Outils - jardinage.

Entreprise implantée depuis près de 45 ans, bénéficiant d'une bonne renommée.

Composée de 3 établissements sur l'Indre et le Cher.

Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	650 k€
Dettes financières	195 k€
Trésorerie nette	180 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	1000	950	950	
Marge brute	450	450	450	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
EBE	70	80	80	
Rés. Exp.	70	85	80	
Rés. Net	65	65	65	
Salariés	9	9	9	

Indications concernant les éléments chiffrés

Une légère baisse du chiffre d'affaires de 3,13 % a été constatée en 2025. Cette évolution s'explique notamment par la baisse des prix des aciers et des fers, ainsi que par la fermeture des magasins le samedi après-midi sur les trois sites à la suite d'un événement familial survenu en mars 2025.

La trésorerie est toutefois plus confortable en 2025 et les dettes fournisseurs ont également diminué.

La société souhaite souligner qu'il est possible de céder le magasin situé dans le Cher seul, ou éventuellement l'un des deux magasins situés dans l'Indre. Toutes les options de cession peuvent être étudiées.

D'importantes perspectives de développement restent à exploiter, notamment par le renforcement des actions publicitaires et la mise en œuvre des opérations proposées par les centrales d'achat, qui n'ont pas été pleinement déployées ces dernières années en raison de la préparation de la transmission de l'entreprise.

Les locaux, d'une superficie comprise entre 350 et 600 m², sont implantés dans une ville et deux communes rurales bénéficiant d'un cadre de vie de qualité et disposant d'autres commerces et services.

Effectif : 7 salariés et 2 gérants.

Possibilité de céder un ou plusieurs sites.

Accompagnement du cédant possible.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Clientèle diversifiée : particuliers, artisans, agriculteurs, mairies, ...

Concurrence

Sur le site de La Châtre : un magasin + un leader régional dans la vente de fers, aciers et tôles.

Dans le Cher : un seul magasin à Châteauneuf-sur-Cher.

Fortes possibilités de développement, avec très peu de concurrence sur certaines activités.

Points forts

Entreprise adhérente de deux centrales d'achat.

Clientèle fidèle de particuliers et de professionnels.

Matériels en bon état, aucun investissement à prévoir au départ.

Situation financière saine, avec un bon chiffre d'affaires et un potentiel de développement.

Bons résultats.

Bon portefeuille clients.

Organisation très fonctionnelle entre les sites : informatique, caisses, transport, ...

Très bon relationnel ; compte tenu de l'ancienneté des magasins dans la région, la clientèle se déplace parfois de plus de 40 km.

Possibilités de développement des différents secteurs d'activité et de croissance du chiffre d'affaires, notamment grâce au renforcement des actions commerciales et publicitaires.

Marchés non saturés.

Centrales d'achat performantes, complétées par d'autres centrales spécialisées en droguerie et équipement de la maison, reconnues comme leaders sur leur marché.

Possibilité de développer l'activité matériaux, en réponse à la demande de la clientèle.

Comptes clients fiables et sérieux ; les mauvais payeurs ont été identifiés et écartés.

Personnel expérimenté, bénéficiant d'une bonne ancienneté et maîtrisant parfaitement le fonctionnement de l'entreprise.

Aucun investissement urgent à prévoir pendant plusieurs années (informatique, véhicules, bureaux, ...).

Magasins opérationnels immédiatement, sans modification nécessaire, et bénéficiant d'emplacements proches des centres-villes.

Points faibles

Activité présentant un potentiel de développement et nécessitant un renforcement de sa présence sur le marché.

En raison d'une fin de carrière des dirigeants, la société n'exploite pas pleinement ses leviers de croissance commerciale.

La relance du développement peut être accompagnée par les centrales d'achat et des collaborateurs compétents dans ce domaine.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Complément	Cession cause retraite et perte d'un fils en mars 2025.
Prix de cession	850 k€
L'immobilier est compris dans la cession.	
Prix de l'immobilier uniquement	60 k€

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	250 k€

Complément

Profil de personne ou de société connaissant le secteur du bricolage, des fers et des aciers, disposant d'un apport minimum d'environ 250 000 € (à confirmer).

Le repreneur devra avoir la volonté de développer l'activité, compte tenu du potentiel de croissance encore existant.

Une personne motivée, dynamique et investie est recherchée.

Cette opportunité peut notamment convenir à un couple souhaitant s'installer en dehors des grandes agglomérations, dans une région agréable et offrant une bonne qualité de vie.