Solution SaaS de pilotage de la performance industrielle

Annonce V91171 mise à jour le 21/09/2026

Description générale

Désignation de l'actif

Type d'actif	Logiciel
Localisation	Seine Maritime

Description du logiciel à vendre

Secteur : logiciel / systèmes, conseil informatique et distribution.

Actif proposé à la vente : Reprise de la société qui donne droit à l'exploitation d'un contrat de distribution avec un acteur majeur de l'électronique (partenariat exclusif) pour un logiciel de pilotage de la performance industrielle à destination des chefs d'équipe (indicateurs de performance automatisés ou non, planning d'actions, passage de consignes, messages inter-équipes / services, ...).

Le partenariat de distribution offre une crédibilité industrielle et un accès au réseau de distribution potentiel.

Localisation : Rouen / France.

Le produit est déjà développé et est à un stade opérationnel qui nécessite une force commerciale pour déployer la solution à l'échelle chez des clients.

Eléments chiffrés

Eléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA				
Marge brute				
EBE				
Rés. Exp.		-15	-10	
Rés. Net		-20	-10	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Salariés		0	0	

Indications concernant les éléments chiffrés

Conditions : à débattre selon mode de cession (asset deal ou reprise complète).

NDA possible pour échanges plus détaillés.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Solution de pilotage de la performance pour les chefs d'équipe.

Indicateurs, plans d'actions, résolution de problèmes, passage de consignes.

Adaptable dans le secteur des services et industries.

Concurrence

Concurrents présents depuis plus de 5 ans, générant plusieurs millions de chiffre d'affaires.

Marché des ETI / Grands groupe presque saturé mais encore un gros potentiel sur les PME en France.

Points forts

Contrat de distribution signé avec un industriel de premier rang.

Points faibles

Limites / points à compléter :
Effort nécessaire pour finaliser le market fit, support & scaling, des premiers leads commerciaux encourageants.

CA non encore généré : potentiel à exploiter (commercialisation, montée en charge).

Infos sur la cession

A propos de la cession de ce Logiciel

Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

Profil d'acheteur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	40 k€

Complément	Opportunité pour un éditeur de logiciel, un intégrateur industriel ou un acteur de la performance industrielle / Industrie 4.0 souhaitant internaliser rapidement un produit validé.