

Intégration IT et services managés

Annonce V91323 mise à jour le 24/06/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SA
Localisation du siège	Bruxelles-Capitale

Résumé général de l'activité

Cet acteur IT accompagne depuis des années les organisations dans la gestion et l'évolution de leur environnement informatique, porté par une culture de proximité, de qualité de service et de maîtrise technique.

Spécialisé dans l'intégration IT et les services managés, ce partenaire propose des solutions complètes mêlant matériel, logiciels et services?: cloud, cybersécurité, infrastructure, maintenance, conseil, gestion d'impression.

Son positionnement est?: être le One Stop ICT Service Provider, loin des activités de simple box moving.

L'entreprise construit des solutions sur mesure adaptées au budget, à la taille, aux activités et au niveau d'accompagnement souhaité par ses clients.

+ de 200 clients actifs, une majorité le sont depuis plus de 5 ans.

L'entreprise se concentre plus particulièrement sur les comptes SMB (10 à 50 postes) et MidMarket (plus de 50 postes).

Son organisation interne, structurée selon les normes ISO 9000, repose sur des procédures éprouvées, un ERP performant et un middle management expérimenté.

Avec une équipe de 17 spécialistes fidèles et qualifiés, elle bénéficie d'une clientèle récurrente et de contrats de managed services stables.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	4900	3400	4 600	
Marge brute	1 700	1 300	1 300	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
EBE				
Rés. Exp.	200	- 300	- 600	
Rés. Net	200	- 250	-75	
Salariés			17	

Indications concernant les éléments chiffrés

Exercice 30.06 - 2022-2023.

Exercice prolongé 31.12.2025.

L'entreprise a été repositionnée et restructurée suite à la crise du Covid (avant la crise du Covid, 35 personnes) et une offre de sécurité a été développée en 2024-2025.

Une entreprise dotée de compétences stratégiques et d'une base clientèle établie, nécessitant une relance opérationnelle et commerciale.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'entreprise offre des solutions IT sur mesure aux clients, soit via sa propre offre, soit via des partenariats.

La clientèle est composée essentiellement d'entreprises ou d'institutions dont la taille dépasse 50 postes.

Certains secteurs sont privilégiés : la distribution (chaînes de magasins) et le pharma-médical-soins de santé-biotech.

L'entreprise offre une couverture « service » sur tout le territoire belge et est active principalement à Bruxelles et en Wallonie.

Points forts

- Portefeuille clients.
- Fidélité de la clientèle.
- Fidélité du personnel.
- Expérience du personnel.
- Contrats de managed services récurrents.
- Niche maintenance très rentable.
- Expertise technique.
- Évolution vers la cybersécurité depuis deux ans.
- IT solide (gestion commerciale et technique complète et intégrée).
- Middle management de très grande qualité.

Points faibles

Turn around à réaliser.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée

Majoritaire

Raison principale de cession	Départ à la retraite
Complément	Cession en fin de carrière et turn around à réaliser.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Complément	Opportunité de reprise pour un acteur souhaitant capitaliser sur un socle solide.