

Vente automobile avec showroom

Annonce V91371 mise à jour le 26/06/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
Localisation du siège	Oise

Résumé général de l'activité

Entreprise établie spécialisée dans la vente de véhicules d'occasion, avec une activité déjà opérationnelle et structurée.

L'activité est exploitée depuis un site commercial clé en main d'environ 670 m², situé dans une zone commerciale dynamique de l'Oise.

Le site comprend notamment un showroom d'exposition, des bureaux commerciaux, un espace d'accueil clients, une mezzanine avec bureau de direction et salle de réunion, une zone de préparation / atelier ainsi que des places de stationnement privatives et sécurisées.

L'ensemble des aménagements, équipements et outils nécessaires à l'exploitation est déjà en place : mobilier, informatique, téléphonie, réseau WiFi, vidéosurveillance, outils commerciaux et process opérationnels.

L'entreprise dispose d'une activité commerciale déjà démontrée, avec environ 550 k€ de chiffre d'affaires sur les 12 derniers mois, une réputation digitale existante et des flux commerciaux structurés.

Le modèle repose sur la vente de véhicules d'occasion et les prestations associées, avec un potentiel de développement identifié, notamment via des partenariats locaux et la valorisation complémentaire d'une partie du site.

Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	-40 k€
Dettes financières	110 k€
Trésorerie nette	65 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			500	
Marge brute			250	
EBE			-20	
Rés. Exp.			-45	
Rés. Net			-45	
Salariés			4	

Indications concernant les éléments chiffrés

La reprise bénéficie d'une structure de financement déjà en place, facilitant l'accès au projet pour un repreneur disposant d'un apport personnel cible de l'ordre de 50 k€ et de garanties à hauteur d'environ 70 k€.

Les modalités exactes d'apport, de garanties et de financement pourront être étudiées selon le profil, le projet de reprise et sous réserve des validations nécessaires.

Exercice de création à interpréter dans son contexte : bien que clôturé au 31/12/2025, il comprend une phase significative de travaux, d'aménagement, de paramétrage et de lancement. L'activité commerciale effective a démarré au printemps 2025, soit environ 8 mois d'exploitation réelle sur l'exercice.

Les résultats 2025 intègrent ainsi des coûts de démarrage et des éléments non récurrents, notamment un niveau exceptionnel de SAV. L'activité a néanmoins déjà démontré une dynamique commerciale concrète, avec un chiffre d'affaires d'environ 537 k€ sur 12 mois glissants.

Des leviers d'amélioration complémentaires ont été identifiés et ne sont pas intégrés dans les chiffres historiques : optimisation de certains coûts d'exploitation, développement des partenariats locaux et meilleure valorisation d'une partie des surfaces disponibles.

Un montage de financement déjà structuré constitue également un levier différenciant pour faciliter la reprise. Les modalités pourront être présentées aux repreneurs qualifiés, sous réserve de confidentialité et des validations nécessaires.

Les informations détaillées seront communiquées dans un cadre confidentiel aux repreneurs qualifiés.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Activité positionnée sur le marché des véhicules d'occasion, avec une offre d'accompagnement complet des vendeurs et des acheteurs : estimation, mise en valeur des véhicules, diffusion des annonces, gestion des contacts, sécurisation de la transaction et prestations associées.

Le sourcing des véhicules est réalisé principalement sur un bassin de proximité d'environ 30 à 40 minutes autour de Chambly, permettant une relation directe avec les vendeurs et une bonne connaissance du marché local.

La commercialisation, quant à elle, s'adresse à une clientèle nationale grâce aux principales plateformes digitales spécialisées. Les véhicules peuvent être vendus et livrés partout en France, y compris avec une solution de livraison à domicile, ce qui élargit fortement le marché potentiel au-delà de la zone locale.

Le positionnement combine ainsi l'ancrage territorial d'une agence physique avec la capacité de vente d'un acteur digital à couverture nationale. L'activité peut être développée par l'augmentation du volume de mandats, les ventes de services associés, les partenariats locaux et l'optimisation de la surface disponible.

Concurrence

L'environnement concurrentiel local est principalement composé de concessions et d'agences représentant des marques de véhicules neufs, ainsi que de quelques garages et acteurs indépendants.

L'offre structurée dédiée exclusivement aux véhicules d'occasion reste relativement limitée sur le secteur, ce qui laisse une place réelle à une agence spécialisée disposant d'un showroom, d'outils commerciaux performants et d'une organisation déjà opérationnelle.

La zone de Chambly poursuit par ailleurs son développement avec de nouveaux projets commerciaux et industriels à proximité immédiate des principaux axes routiers, renforçant progressivement le bassin de clientèle, les flux de circulation et la visibilité du secteur.

L'activité bénéficie ainsi d'un sourcing local dans un rayon d'environ 30 à 40 minutes, tout en conservant une capacité de vente nationale grâce aux plateformes digitales spécialisées et aux solutions de livraison à domicile partout en France.

Points forts

Reprise facilitée par une structure de financement déjà en place, permettant à un repreneur qualifié de se positionner avec un apport personnel et des garanties nettement plus accessibles qu'un projet à financer intégralement depuis zéro.

Activité automobile déjà lancée et immédiatement exploitable, avec un fonctionnement commercial et opérationnel déjà structuré.

Site clé en main d'environ 670 m² : showroom, accueil clients, bureaux, mezzanine, salle de réunion, zone de préparation / atelier, porte sectionnelle, équipements informatiques, téléphonie, WiFi et vidéosurveillance.

Implantation visible dans une zone commerciale en développement rapide, à proximité des principaux axes routiers et de nouveaux projets commerciaux et industriels.

Offre spécialisée véhicules d'occasion encore relativement peu dense localement, face à un environnement majoritairement composé de concessions de véhicules neufs.

Sourcing de proximité dans un rayon d'environ 30 à 40 minutes, permettant une bonne connaissance du marché local et une relation directe avec les vendeurs.

Capacité de commercialisation nationale grâce aux plateformes digitales spécialisées et à la possibilité de livraison des véhicules partout en France.

Activité commerciale déjà démontrée : environ 550 k€ de chiffre d'affaires sur les 12 derniers mois, flux de mandats existant et réputation digitale déjà installée.

Potentiel de développement complémentaire identifié : montée en volume, services associés, partenariats locaux, amélioration des coûts et valorisation d'une partie des surfaces disponibles.

Points faibles

Activité récente, dont les premiers résultats comptables comprennent une phase importante de création, d'aménagement et de lancement commercial.

Les performances peuvent encore être améliorées par une animation commerciale plus soutenue, le renforcement du suivi des leads et l'augmentation progressive du taux de transformation des rendez-vous en mandats puis en ventes.

Le modèle nécessite une présence managériale et commerciale impliquée, ainsi qu'une bonne maîtrise des partenariats locaux et des outils digitaux de diffusion.

Une partie du potentiel identifié n'est pas encore pleinement exploitée et devra être structurée par le repreneur selon son projet : optimisation de certains coûts, développement des revenus complémentaires et valorisation des espaces disponibles.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
---------------------------	-------------

Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	Les associés souhaitent se recentrer sur leurs domaines d'expertise et leurs projets professionnels historiques, en dehors du secteur automobile.
Prix de cession	120 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	50 k€
Complément	Repreneur personne physique ou personne morale disposant idéalement d'une expérience dans l'automobile, le commerce, le développement d'activité ou la gestion d'un site commercial. Le projet conviendrait notamment à un professionnel souhaitant s'installer, à un garage ou négociant automobile désirant développer son activité, ou à un groupe recherchant une implantation immédiatement opérationnelle dans l'Oise. La reprise est en outre facilitée par une structure de financement déjà préparée, permettant à un repreneur qualifié d'accélérer son installation et de concentrer ses moyens sur le développement commercial.