

Agence de recrutement dans le secteur médical

Annonce V91530 mise à jour le 07/07/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
Localisation du siège	Seine Maritime

Résumé général de l'activité

Agence d'intérim & recrutement spécialisée dans le secteur médical, paramédical et social, implantée en Seine Maritime.

L'agence appartient à un réseau de franchise national, leader sur son marché, représentant +500 M€ de CA annuel avec 230 agences en France.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	25 k€
Dettes financières	65 k€
Trésorerie nette	35 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			250	
Marge brute				
EBE			30	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Rés. Exp.			-35	
Rés. Net			-35	
Salariés			2	

Indications concernant les éléments chiffrés

Rentabilité du premier exercice sur 15 mois grevé par la RIF (Redevance Initiale Forfaitaire de 35.000 €) + Formation Initiale (10.000 €).

Résultats nets positifs tous les mois depuis avril 2025.

Depuis 2026, l'entreprise dégage une marge brute mensuelle de plus de 20 000€.

Positionnement concurrence

Points forts

Base de données qualifiée importante (clients et candidats).

Équipe de consultants formée et opérationnelle.

Process de sourcing bien rôdé.

Fortes marges sur l'activité placement.

Appui du réseau national.

Une agence récente mais qui a déjà une place importante au sein du réseau :

- 1ère agence du réseau en matière de placement en 2025.
- 3e meilleur taux de marge.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	70 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	25 k€

Complément

Expérience sectorielle souhaitée.

Candidat personne physique uniquement, profil gestionnaire/ développeur business impérativement + idéalement issu du secteur intérim/ recrutement, ou avec une expérience managériale significative dans le secteur médical/paramédical.

Compétences clés attendues :
Commercial, connaissance du monde médical/paramédical.

Personne physique ou société :
Uniquement personne physique.

Agrément franchiseur requis OUI – un entretien sera organisé avec le franchiseur après le 1er rdv avec le cédant, si celui est concluant.