

E-commerce de compléments alimentaires

Annonce V91773 mise à jour le 22/07/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	Fonds de commerce
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	France
Région	Confidentielle

Résumé général de l'activité

E-commerce spécialisé dans les compléments alimentaires et le bien-être naturel, en activité depuis plus de 20 ans.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			150	
Marge brute				
EBE			30	
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés			1	

Indications concernant les éléments chiffrés

- Chiffre d'affaires annuel > 150 k€ HT.
- Marge brute : 34 %.

- Stock : environ 30 000 € (non inclus dans le prix de vente).
- Trafic : 100 % organique (SEO), sans dépendance aux campagnes publicitaires.
- Charge de travail : 2 à 3 heures par jour.
- Taux de réachat : 36 % sur les 6 derniers mois.
- Croissance : prévision 2026 à +30 % par rapport à 2025 (vérifiée jusqu'à mai 2026).

Informations importantes :

- Vente du fonds de commerce uniquement, la société étant multi-activités.
- Le P&L a été reconstitué à partir de la comptabilité afin d'isoler l'activité vendue.
- Le stock d'environ 30 000 € est à financer en complément du prix de vente.
- Les données Google Search Console ne sont disponibles qu'à partir de février 2025.

Le repreneur devra respecter la réglementation applicable au secteur des compléments alimentaires.

Il est recommandé de demander les chiffres actualisés de 2026 ainsi que la liste des éléments composant le fonds de commerce.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'activité repose exclusivement sur le référencement naturel ; il sera important de poursuivre la stratégie de contenu.

Points forts

Atouts :

- Ancienneté et notoriété : 20 ans de présence, clientèle fidèle et référencement naturel construit sur le long terme, facilitant le positionnement de nouvelles références.
- Trafic 100 % organique : aucune dépendance à la publicité payante (Google Ads, Meta, influence). Le trafic provient exclusivement du SEO et du bouche-à-oreille, garantissant une rentabilité stable.
- Catalogue assaini et fournisseurs établis : seules les références performantes ont été conservées. Stock sain, conditions commerciales négociées avec les laboratoires et paiements à 30/60 jours.
- Clientèle fidèle avec un panier moyen attractif et un taux de récurrence élevé (36 % sur les 6 derniers mois). Très peu de demandes de SAV.
- Niche stable et résiliente : marché des compléments alimentaires et du bien-être porteur sur le long terme.
- Site PrestaShop entièrement refondu en 2025.
- Activité peu chronophage (2 à 3 heures par jour), exploitable depuis le domicile, sans local ni salarié.
- Process opérationnels en place et newsletter programmée jusqu'à l'automne pour assurer une transition fluide.

Opportunités :

- Développer les campagnes Google Ads et Meta Ads.
- Relancer les réseaux sociaux et la chaîne YouTube.
- Mettre en place un programme de fidélité.
- Élargir le catalogue (cosmétiques, gammes famille, sport, homme, ...).
- Développer une gamme de produits en marque blanche.
- Continuer à renforcer le référencement naturel grâce à la production de contenus.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant

Complément	Le cédant a fait le tour de cette boutique. Pendant plusieurs années, cette activité lui a offert un cadre de travail particulièrement confortable : exercée depuis son domicile, sans pression hiérarchique ni contraintes lourdes, elle lui a notamment permis de concilier sereinement sa vie professionnelle avec l'arrivée de ses deux enfants. C'est d'ailleurs tout l'intérêt d'une reprise d'activité : hériter d'un actif déjà en place, avec une clientèle, un référencement et des fournisseurs opérationnels, sans avoir à tout reconstruire. Aujourd'hui, le cédant a l'opportunité de s'associer avec son conjoint pour développer l'une de ses activités commerciales dans le domaine des algues. Il s'agit d'un projet en plein essor, actuellement porté par son conjoint, dans lequel le cédant souhaite désormais s'investir pleinement en développant une activité commerciale de terrain. Cette cession intervient donc dans de très bonnes conditions, sans urgence, avec la volonté de transmettre une activité à un repreneur qui saura la faire vivre à son tour.
Prix de cession	70 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------