

Garage automobile : mécanique, entretien et carburant

Annonce V92251 mise à jour le 01/09/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Calvados

Résumé général de l'activité

Idéalement situé sur un axe stratégique d'une commune au Sud de Caen, ce garage bénéficie d'une excellente visibilité et d'une clientèle locale fortement fidélisée (particuliers et professionnels en compte).

L'activité s'articule aujourd'hui autour de :

L'atelier mécanique et entretien : Petit entretien régulier (vidanges, freins) et forte activité pneumatique (pose d'environ 3 500 pneus/an en partenariat souple avec une centrale d'achat, sans exclusivité).

Le service de proximité : Distribution de gaz et sous-traitance pare-brise.

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA			1 200	
Marge brute				
EBE			35	
Rés. Exp.			15	
Rés. Net			15	

En k€/année	2022	2023	2024	2025
Salariés			2	

Indications concernant les éléments chiffrés

- L'Outil de Travail et l'Immobilier (Inclus dans la cession via une SCI) :
- L'ensemble est implanté sur un terrain de 2 000 m².
- L'infrastructure ne nécessite aucun investissement de mise aux normes (électricité refaite, alarme, conformité ICPE validée en mai 2025, cuve double peau contrôlée, séparateurs d'hydrocarbures).

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

- Garage positionné sur le service et la proximité avec la clientèle de particuliers et de professionnels.
- Un relais de trafic très rentable (Station-Service) : Sous contrat de marque (sans obligation de volume et liberté de prix), l'activité distribue près de 580 000 litres/an.
- Atout majeur : c'est la seule station de la ville proposant un service à la pompe et l'encaissement en espèces, garantissant un flux continu de clients au quotidien.

Concurrence

Concurrence locale avec quelques concessions, garagistes et distributeurs de carburants.

Points forts

- Axes de développement (Potentiel de croissance fort) : L'entreprise est aujourd'hui freinée dans son développement mécanique par un manque de temps du dirigeant actuel (seul à l'atelier).
- Les leviers de croissance sont évidents :
 - Création d'une activité de Vente de Véhicules d'Occasion (VO) : La grande zone à l'arrière du terrain offre un espace d'exposition idéal, jusqu'ici inexploité, avec une forte demande locale pour des utilitaires et petits véhicules.
 - Développement de la mécanique lourde : La demande de la clientèle fidèle est forte mais actuellement refusée. Le recrutement d'un mécanicien permettrait d'absorber ce chiffre d'affaires dormant.
 - Optimisation des ressources humaines : Le départ en retraite imminent de la salariée actuelle (accueil/station, 20h/semaine) offre l'opportunité au repreneur de repenser l'organisation de l'équipe.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	200 k€

L'immobilier est compris dans la cession.

Prix de l'immobilier uniquement	210 k€
---------------------------------	--------

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Complément	Idéal pour un professionnel de l'automobile (mécanicien, chef d'atelier) souhaitant se mettre à son compte, un couple d'exploitants, ou un groupe local souhaitant acquérir un point de vente très bien placé avec foncier.