

Logiciel de gestion du Dossier Unique Informatisé (DUI) des usagers

Annonce V92343 mise à jour le 09/09/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	Fonds de commerce
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Sud Ouest de la France
Région	Confidentielle

Résumé général de l'activité

Le projet porte sur la cession d'une solution ERP spécialisée dans la gestion du Dossier Unique Informatisé (DUI) à destination des établissements du secteur médico-social.

Développée depuis plus de dix ans en collaboration étroite avec les professionnels du secteur, la solution a été conçue pour répondre de manière concrète aux besoins opérationnels et réglementaires des établissements.

L'offre repose sur une architecture moderne et modulable, permettant de s'adapter à différentes typologies de structures sans nécessiter de développements spécifiques lourds.

Elle couvre aujourd'hui 11 catégories d'établissements et compte plus de 1 200 licences exploitées.

Le logiciel est complété par une activité de formation certifiée Qualiopi, contribuant à la récurrence des revenus et à l'accompagnement des utilisateurs.

Malgré la maturité technique de la solution et l'existence régulière de demandes entrantes, son développement commercial est aujourd'hui limité par l'absence de ressource spécifiquement dédiée à la prospection et au traitement des leads.

Cette situation constitue un levier de développement significatif pour un acquéreur disposant d'une force commerciale structurée ou déjà implanté dans l'écosystème médico-social.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			150	
Marge brute				
EBE			100	
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés			2	

Indications concernant les éléments chiffrés

La société a réalisé un chiffre d'affaires proche de 150 k€ en 2025, avec une structure de coûts particulièrement légère et une part importante de revenus récurrents.

Plusieurs axes de croissance peuvent être envisagés : intensification de la couverture commerciale à l'échelle nationale, développement auprès de nouvelles catégories d'établissements, exploitation des leads existants et enrichissement progressif de la solution vers des fonctionnalités davantage orientées santé et médical.

Le marché bénéficie par ailleurs d'un environnement réglementaire favorable, porté notamment par la généralisation du numérique dans les établissements sociaux et médico-sociaux et par les dispositifs publics associés au Ségur du Numérique en Santé et au programme ESMS numérique.

La cession de 100 % de la solution est aujourd'hui envisagée par son développeur dans le cadre d'une évolution stratégique.

Un accompagnement du repreneur à court ou moyen terme pourra être étudié afin d'assurer la transmission technique, fonctionnelle et commerciale de l'activité.

Positionnement concurrence

Points forts

- Forte récurrence du chiffre d'affaires, portée par un modèle de revenus récurrents.
- Base clients historique et fidélisée, constituant un socle d'activité solide.
- Solution pleinement opérationnelle et éprouvée, immédiatement exploitable par un repreneur.
- Plus de 10 ans de développement, assurant une bonne maturité technique et fonctionnelle.
- Plus de 1 200 licences déployées, témoignant de l'adoption de la solution.
- Structure de coûts légère, offrant un potentiel de rentabilité et de montée en charge.

Points faibles

Potentiel commercial encore largement sous-exploité, offrant au repreneur un levier de croissance immédiat.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	Opération de carve-out initiée dans le cadre d'un recentrage stratégique de la société mère.
Prix de cession	500 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	70 k€