

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Nord

Résumé général de l'activité

La société se positionne comme un acteur spécialisé dans la distribution et la location de matériel médical.

Elle intervient auprès d'une clientèle mixte composée de particuliers, de professionnels de santé et d'établissements spécialisés.

Son offre couvre notamment :

- Le matériel pour le maintien à domicile (lits médicalisés, aides à la mobilité, fauteuils roulants, verticalisateurs, matériel de transfert, accessoires de salle de bain, etc.)
- Les solutions dédiées au handicap et à l'autonomie,
- Les produits d'hygiène, de confort et de bien-être,
- Les consommables et équipements destinés aux professionnels de santé et collectivités de santé.

Le modèle économique repose à la fois sur la vente et la location de matériel médical.

L'activité locative permet de générer une part récurrente du chiffre d'affaires.

Le modèle économique se base principalement sur l'activité locative qui correspond à + 70% de son CA.

La société s'appuie sur un magasin physique.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

Année de référence	2026
--------------------	------

En k€/année	2024	2025	2026	2027
CA		950	1 000	1 000
Marge brute				
EBE		500	550	550
Rés. Exp.				
Rés. Net		300	300	300
Salariés	4	4	4	4

Indications concernant les éléments chiffrés

Plus de 70 % du chiffre d'affaires est récurrent, porté par l'activité de location de matériel médical auprès des particuliers.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

La société se positionne également comme un intermédiaire essentiel entre l'établissement de santé et le domicile, assurant un accompagnement global des patients tout au long de leur parcours de soins.

La société dispose également d'un showroom de présentation de matériel, ouvert, à destination des particuliers et des autres professionnels.

Pourquoi reprendre cette société ?
Elle bénéficie d'un marché en forte croissance, porté par le vieillissement de la population, le développement du maintien à domicile et l'augmentation des besoins en appareillage spécialisé.

Son modèle économique mixte (vente, location, services, SAV), sa notoriété locale et son ancienneté constituent des arguments solides pour un potentiel repreneur.

Concurrence

Pharmacies, prestataires de services et distributeurs de matériel.
Unique prestataire PSDM implanté au sein du centre-ville de sa zone d'exploitation.

Points forts

- Plus de 70 % du chiffre d'affaires récurrent, un niveau largement supérieur aux standards du marché (~25 %).
- Forte notoriété locale, portée par une qualité de service reconnue par les clients.
- Excellente fidélisation des collectivités : 2 nouvelles collectivités remportées en 2026 pour équiper les particuliers au sein de ces structures.
- Faible dépendance aux cédants, grâce à un modèle économique reposant principalement sur des revenus récurrents et une organisation structurée.

- Équipe stable, expérimentée et compétente, assurant la continuité et la qualité des opérations.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------