Transmibat

Agence automobile indépendante

Annonce V92557 mise à jour le 21/09/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SASU
Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
Localisation du siège	Seine Maritime

Résumé général de l'activité

Agence automobile indépendante spécialisée dans l'intermédiation et le courtage de véhicules d'occasion.

Elle accompagne les particuliers dans la vente et l'achat de leur véhicule, depuis l'estimation et la mise en valeur jusqu'à la diffusion des annonces, la gestion des contacts acquéreurs, l'accompagnement commercial et les démarches administratives liées à la transaction.

L'activité bénéficie d'un site internet dédié, d'une présence digitale déjà structurée, d'outils et de process opérationnels ainsi que d'un aménagement professionnel permettant une reprise rapide et clé en main.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Eléments chiffrés

Année de référence	2026
Dettes financières	5 k€
Trésorerie nette	5 k€

En k€/année	2024	2025	2026	2027
CA			45	55
Marge brute				

En k€/année	2024	2025	2026	2027
EBE			5	5
Rés. Exp.			5	10
Rés. Net			45	55
Salariés			1	1

Indications concernant les éléments chiffrés

La société est actuellement dans son premier exercice comptable, avec une clôture prévue au 31 janvier 2027. Les données communiquées pour 2026 sont donc établies sur la base de l'activité réalisée depuis le lancement et d'une projection à rythme d'activité constant.

L'activité est exploitée par une seule personne, sans salarié. Le chiffre d'affaires prévisionnel 2026 est estimé à environ 45 k€.

La structure supporte actuellement une prestation marketing Regicom d'environ 700 € par mois. Cette prestation n'est pas indispensable à l'exploitation et n'a pas vocation à être obligatoirement reprise par l'acquéreur, ce qui représente un potentiel d'économie pouvant atteindre 8,4 k€ sur une année pleine.

L'activité bénéficie par ailleurs d'un site internet opérationnel, d'une présence digitale déjà structurée, de la marque déposée à l'INPI, ainsi que des outils et aménagements nécessaires à une reprise rapide de l'activité.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Agence automobile indépendante spécialisée dans l'intermédiation et le courtage de véhicules d'occasion, actuellement implantée sur le secteur de Rouen / Mont-Saint-Aignan.

L'activité repose toutefois principalement sur la marque, les outils digitaux, le site internet, les process commerciaux et les canaux d'acquisition, ce qui permet une relocalisation de l'activité.

Le repreneur pourra ainsi poursuivre l'exploitation dans les locaux actuels s'il souhaite reprendre le bail ou implanter la société dans une autre ville ou région selon son propre projet de développement. Le modèle est donc duplicable et exploitable à l'échelle nationale.

Le positionnement repose sur un accompagnement personnalisé des particuliers souhaitant vendre ou acheter un véhicule, avec une prise en charge de la commercialisation et des démarches liées à la transaction.

Concurrence

Le marché de l'intermédiation automobile est concurrentiel, avec la présence de réseaux nationaux, d'agences automobiles indépendantes, de mandataires et de plateformes spécialisées.

La société se distingue par son positionnement indépendant, sa structure légère, sa marque propre déposée à l'INPI et la possibilité pour le repreneur de poursuivre le développement sans être dépendant d'un réseau de franchise.

Cette indépendance permet notamment de conserver une liberté sur les tarifs, les partenaires, la communication et la zone géographique d'implantation.

Points forts

Activité clé en main déjà opérationnelle et ayant démontré rapidement sa capacité à générer du chiffre d'affaires.

La société bénéficie d'une structure légère, sans salarié, d'une marque déposée à l'INPI, d'un site internet professionnel, d'une présence digitale structurée ainsi que d'outils et process commerciaux déjà en place.

L'activité est indépendante, sans franchise ni redevance de réseau, laissant au repreneur une totale liberté sur sa stratégie

commerciale, ses tarifs, ses partenaires et sa communication. Elle peut être poursuivie dans les locaux actuels de Mont-Saint-Aignan ou être relocalisée dans une autre ville ou région de France.

La satisfaction client constitue également un point fort important, avec une note Google de 5/5 et une excellente réputation acquise dès les premiers mois d'activité.

Le potentiel de développement reste important : augmentation du nombre de mandats, développement de l'acquisition digitale, référencement, réseaux sociaux, partenariats professionnels et optimisation des dépenses marketing.

Points faibles

Activité récente, ne disposant donc pas encore de plusieurs exercices comptables permettant de présenter un historique financier long.

Le potentiel commercial n'a par ailleurs pas été exploité à 100 %. Le dirigeant développe une autre activité professionnelle en parallèle et n'a donc pas consacré l'intégralité de son temps au développement de 'agence. Il n'était également pas issu initialement du secteur automobile et a lancé la société sans réseau ni expérience spécifique préalable dans ce domaine.

Malgré cela, l'activité a rapidement trouvé sa clientèle, généré du chiffre d'affaires et obtenu un excellent niveau de satisfaction. Pour un repreneur issu de l'automobile ou souhaitant se consacrer pleinement au développement commercial, ces éléments représentent donc également une marge de progression importante.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	La cession est motivée par une réorientation professionnelle du dirigeant vers un autre projet. N'étant pas issu initialement du secteur automobile, celui-ci souhaite aujourd'hui se recentrer sur un domaine davantage en adéquation avec son parcours et ses aspirations, malgré un démarrage commercial encourageant de l'activité. Cette décision est donc personnelle et indépendante du potentiel de développement de l'entreprise.
Prix de cession	30 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	10 k€

Complément	Le repreneur peut être une personne physique souhaitant se lancer dans l’entrepreneuriat, un professionnel de l'automobile souhaitant développer une activité complémentaire ou une société déjà implantée dans le secteur souhaitant intégrer une marque indépendante et une activité opérationnelle. Une connaissance du secteur automobile constitue un atout mais n'est pas indispensable, l'activité ayant été développée initialement par un dirigeant ne provenant pas de ce milieu. Le profil recherché devra surtout avoir une appétence commerciale, un bon relationnel client et l’envie de développer l'activité. La reprise peut s’effectuer dans les locaux actuellement exploités à Mont-Saint-Aignan, sous réserve des modalités liées au bail ou l'activité peut être relocalisée dans une autre région de France. Une courte période de transmission pourra être envisagée afin de présenter les outils, les process et le fonctionnement général de l'entreprise.