

Store Amazon EU clef en main

Annonce V92589 mise à jour le 21/09/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	Fonds de commerce
Localisation du siège	Hauts de Seine

Résumé général de l'activité

Actif Amazon rare, positionné sur des accessoires de consommation courante bénéficiant d'achats réguliers et récurrents.

Fournisseur principal Français et EU.

+ 700 K€ de CA sur la 1ère année de lancement.

Reprise incluant 2 à 6 mois d'accompagnement par une équipe d'Experts Amazon.

Les produits sont consommés toute l'année, sans la moindre saisonnalité et sans aucune technicité.

Certaines références peuvent également faire l'objet d'achats récurrents par abonnement.

L'actif bénéficie d'un accès à une catégorie Amazon fermée et exclusive mais cette catégorie est également exclusive sur d'autres plateformes qu'Amazon (non accessible aux vendeurs hors France et uniquement accessible en e-commerce à 2 vendeurs Français dont le cédant).

Le store est déjà ouvert sur 8 pays Amazon en Europe et présente un potentiel de développement international extrêmement important.

En plus

La société travaille à l'**export**

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA		750	500	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Marge brute		350	250	
EBE		20	55	
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés		2	2	

Indications concernant les éléments chiffrés

La cession porte exclusivement sur l'actif e-commerce Amazon et les droits d'exploitation associés. La société et le commerce physique ne sont pas cédés.

Le périmètre comprend le compte Amazon, les autorisations de vente, les listings, les relations fournisseurs, les processus opérationnels, la relation avec le logisticien, le stock disponible et l'accompagnement de 2 à 6 mois par une équipe d'experts Amazon.

Montant de cession : 139 000 €, stock inclus.

Frais d'intermédiation : 9 555 € HT.

Crédit vendeur à taux 0 envisageable selon le profil et la solidité financière du repreneur.

Les candidatures disposant de l'apport requis et capables de se positionner rapidement seront privilégiées.

Le transfert de l'exploitation et le maintien des autorisations restent soumis aux procédures de conformité applicables par Amazon.

Données financières et opérationnelles :

- Marge brute moyenne indicative : environ 47 %.
- Marges brutes unitaires observées : de 40 % à 64 %.

Temps de gestion : environ 26 heures par semaine.

Nombre de personnes impliquées : 2 (le cédant + son préparateur de commandes).

Manutention : aucune pour le repreneur.

Logistique : externalisée.

Peu d'actifs permettent d'accéder immédiatement à une catégorie fermée sur Amazon et à 28 marchés européens déjà ouverts.

Le repreneur bénéficie du travail réalisé pendant plusieurs années : autorisations de vente, référencement des produits, relations fournisseurs, organisation logistique et processus opérationnels.

Le modèle repose sur des accessoires de consommation courante bénéficiant d'une demande annuelle, sans dépendance saisonnière et sans technicité particulière.

La variation du CA entre les 2 exercices s'explique notamment par la volonté du cédant d'optimiser les dépenses entre sa 1ère année et la 2e année afin de préparer le développement de l'activité à l'international.

L'organisation est largement automatisée.

La préparation et l'expédition sont actuellement traitées par un employé en interne.

Pour assurer une transition optimale, elles seront confiées à un logisticien extrêmement performant sur le marché. Le repreneur n'assurera donc aucune manutention.

Positionnement concurrence

Points forts

Catégorie Amazon fermée et exclusive.

Présence déjà ouverte sur 28 pays Amazon en Europe.

Produits de consommation courante.

Aucune saisonnalité.

Aucune technicité produit.

Achats réguliers et possibilités d'abonnements récurrents.

Listings déjà référencés.

Certaines références comptabilisent plusieurs milliers d'avis clients.

Fournisseurs Français et EU exclusifs.

Approvisionnements et processus structurés.

Logistique externalisée.

Aucune manutention pour le repreneur.

Environ 26H de travail par semaine.

Activité immédiatement opérationnelle.

Accompagnement de 2 à 6 mois inclus par une équipe d'experts Amazon.

Potentiel de développement européen et international extrêmement important.

Les possibilités de croissance sont considérables :

- Exploitation renforcée des 28 pays Amazon déjà ouverts.
- Élargissement du catalogue.
- Création de nouvelles offres et de nouveaux lots.
- Développement des achats récurrents et des abonnements.
- Sélection des références présentant les meilleures marges.
- Optimisation des approvisionnements et des coûts logistiques.
- Déploiement progressif sur de nouveaux marchés internationaux.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Autre
Complément	Expatriation.
Prix de cession	139 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	80 k€
Complément	L'actif constitue une base immédiatement exploitable pour un repreneur souhaitant accélérer son développement sur Amazon sans créer un compte, obtenir de nouveaux agréments ou constituer un catalogue depuis zéro, ou à un investisseur souhaitant reprendre une activité immédiatement exploitable. Un accompagnement personnalisé de 2 à 6 mois par une équipe d'experts Amazon est inclus pour sécuriser la transmission et assurer une prise en main rapide. Il portera notamment sur : - Le fonctionnement du compte Amazon? avec une équipe dédiée sur une période de 2 à 6 mois, selon profil. - Les relations fournisseurs. - Les approvisionnements. - Le suivi des principales références? à la vente. - La stratégie de développement dans toute l'Europe.