Conception et installation de centrales photovoltaïques

Annonce V92747 mise à jour le 01/10/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
Localisation du siège	Rhône

Résumé général de l'activité

Société spécialisée dans la conception et l'installation de centrales photovoltaïques, principalement pour une clientèle professionnelle, tertiaire, industrielle et collective.

Basée à Lyon et intervenant principalement dans le Sud-Est de la France, l'entreprise accompagne ses clients sur l'ensemble du projet : études techniques, dimensionnement, fourniture, installation, mise en service et suivi des installations.

La société dispose de la qualification QualiPV 500 et a développé une expérience significative sur des projets en toiture, bâtiments tertiaires et industriels ainsi que sur des opérations multi-sites.

L'entreprise s'appuie sur une structure légère et opérationnelle, un réseau de partenaires techniques et fournisseurs, ainsi que sur des relations établies avec plusieurs donneurs d'ordre du secteur.

Des relais de croissance sont également identifiés dans la maintenance, le monitoring des centrales, les services énergétiques connectés et l'autoconsommation.

Eléments chiffrés

Année de référence	2023
Dettes financières	0 k€

En k€/année	2021	2022	2023	2024
CA	150	750	800	1 200
Marge brute				

En k€/année	2021	2022	2023	2024
EBE				
Rés. Exp.				
Rés. Net	-15	20	80	100
Salariés	3	3	4	5

Indications concernant les éléments chiffrés

Le premier exercice comptable de la société a eu une durée exceptionnelle de 15 mois, du 7 septembre 2023 au 31 décembre 2024.

Les données de chiffre d'affaires et de résultat de cette première période doivent donc être appréciées en tenant compte de cette durée supérieure à un exercice annuel classique.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

La société est positionnée sur le marché du photovoltaïque B2B, principalement sur les segments tertiaire, industriel et habitat collectif, avec une forte implantation en Auvergne-Rhône-Alpes et dans le Sud-Est.

Elle combine une capacité d’exécution terrain, un bureau d'études, la qualification QualiPV 500 et une expérience de projets multi-sites. Elle développe également des relais de croissance autour de la maintenance, du monitoring, de l'autoconsommation et des services énergétiques connectés.

Le marché français reste structurellement porteur en volume : 34 GW de puissance photovoltaïque étaient installés à fin juin 2026 et 3 GW supplémentaires ont été raccordés au premier semestre 2026. En parallèle, les évolutions réglementaires récentes accélèrent le déplacement du marché vers l’autoconsommation, l’optimisation énergétique et les services associés.

L'entreprise se positionne ainsi comme un acteur agile, capable d'accompagner cette évolution du marché au-delà de la simple installation.

Concurrence

Le marché est fragmenté et concurrentiel, avec la coexistence d'installateurs régionaux, d'acteurs nationaux du photovoltaïque, d'électriciens / intégrateurs énergétiques et de grands groupes souhaitant renforcer leur présence dans les énergies renouvelables.

La concurrence porte principalement sur la capacité commerciale, le prix, les qualifications, la maîtrise technique et la capacité à exécuter rapidement des projets.

Le secteur connaît parallèlement une phase de consolidation, avec plusieurs opérations récentes de croissance externe, comme l'acquisition de Lumélio par Butagaz ou d’ECE Photovoltaïque par évole énergies.

Cette tendance favorise les sociétés disposant d'une implantation régionale, d’équipes opérationnelles, de références et de qualifications immédiatement mobilisables.

La cible se différencie par sa structure légère, sa forte culture terrain, son savoir-faire technique, son expérience multi-sites et sa capacité à développer des services autour du monitoring et de la maintenance.

Points forts

Forte croissance depuis la création.

Structure légère, agile et opérationnelle, avec une forte expérience terrain et une capacité à réaliser des projets photovoltaïques tertiaires, industriels, collectifs et multi-sites.

Qualification QualiPV 500, savoir-faire technique et bureau d'études permettant de couvrir une part importante de la chaîne de

valeur.

Implantation à Lyon avec capacité d’intervention dans le Sud-Est et réseau établi de fournisseurs, partenaires techniques, bureaux d'études et donneurs d'ordre.

Potentiel de développement important autour de la maintenance, du monitoring, de l'autoconsommation et des services énergétiques connectés.

Société pouvant constituer une plateforme régionale intéressante pour un acteur souhaitant accélérer son développement photovoltaïque dans le Sud-Est.

Points faibles

Société encore jeune, ayant connu une croissance très rapide qui nécessite aujourd'hui une nouvelle étape de structuration.

Taille limitée de l'équipe et organisation encore fortement dépendante de quelques personnes clés.

Capacité financière et besoin en fonds de roulement limitant la possibilité de poursuivre seule une croissance rapide et de porter simultanément plusieurs projets importants.

Revenus encore principalement liés à la réalisation de projets, avec une part de revenus récurrents à développer.

Marché photovoltaïque en évolution réglementaire rapide, nécessitant de poursuivre la diversification vers l’autoconsommation, la maintenance, le monitoring et les services énergétiques.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Indifferent
Raison principale de cession	Adossement industriel
Complément	Après une phase de lancement réussie et une croissance rapide de l'activité, les associés souhaitent faire évoluer l'actionnariat afin d'accompagner une nouvelle étape de développement de la société. L'opération s'inscrit dans une logique de réorganisation du capital et d'adossement permettant de renforcer les capacités commerciales, financières et opérationnelles de l'entreprise. Les associés sont ouverts à différents schémas selon le profil et le projet du partenaire : prise de participation, cession majoritaire ou cession totale. La continuité et le développement de l'activité constituent un élément important du projet.
Prix de cession	300 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale ou fonds d'investissement
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	100 k€

Complément	La société recherche un partenaire afin d'accompagner sa prochaine phase de développement après une forte croissance depuis sa création. L’opération envisagée comprend deux volets : un apport d'environ 100 k€ de capitaux nouveaux destiné à renforcer la trésorerie et financer la croissance, ainsi que la possibilité de racheter une partie des titres détenus par les associés actuels. La valorisation et le pourcentage de titres cédés seront à définir avec le partenaire en fonction du projet, de son apport et du niveau d’accompagnement proposé. Les associés privilégient un partenaire pouvant apporter, au-delà du financement, des synergies commerciales, industrielles ou stratégiques. Ils restent ouverts à une participation minoritaire ou majoritaire, ainsi qu'à une cession plus large si le projet proposé est pertinent.