

Traiteur événementiel et restauration collective

Annonce V92851 mise à jour le 05/10/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Localisation du siège	Haute-Savoie

Résumé général de l'activité

Entreprise spécialisée dans la restauration événementielle et collective : mariages, événements d'entreprises, restauration scolaire et prestations traiteur haut de gamme.

Offre fondée sur une cuisine maison, des producteurs locaux et un niveau de service exigeant. Mix d'activité équilibré (~30 % scolaire / ~30 % mariages / ~30 % entreprises).

Clientèle majoritairement locale, avec une part nationale / internationale via congrès et hôtellerie premium.

Structure historique à taille humaine.

Positionnement qualité, transparence tarifaire et forte exigence d'exécution.

En plus

La société travaille à l'**export**

Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	750 k€
Dettes financières	150 k€
Trésorerie nette	300 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	1500	1500	1 500	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Marge brute				
EBE	200	200	150	
Rés. Exp.	150	150	65	
Rés. Net	100	100	50	
Salariés	5	5	5	

Indications concernant les éléments chiffrés

~5 salariés CDI + extras (environ 20).

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Acteur de proximité, positionné sur le segment traiteur exigeant (événementiel, scolaire, corporate).

Différenciation par la qualité d'exécution, la transparence tarifaire et la capacité à couvrir plusieurs segments avec une même base opérationnelle.

Concurrence

Marché local avec quelques acteurs traiteurs restauration événementielle.

Avantage : exigence qualitative, mix d'activité diversifié et réputation de service, plutôt qu'un positionnement volume / discount.

Points forts

- Positionnement haut de gamme (qualité, transparence tarifaire, cuisine maison).
- Clientèle diversifiée et forte recommandation (~70 %).
- Solidité bilancielle (fonds propres confortables, trésorerie élevée).
- CA stable autour de ~1,5 M€ sur trois exercices.
- Équipe et moyens déjà opérationnels (CDI, extras, véhicules, locaux).
- Leviers de croissance identifiés.

Points faibles

- Dépendance relative au gérant mais existence d'un homme clé opérationnel (passation structurante).
- Commercial relativement peu formalisé hors bouche-à-oreille.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée

Majoritaire

Raison principale de cession

Maladie / décès

Prix de cession

Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché

Personne physique ou morale

Profil recherché : exigence dans la durée, qualité de service, capacités managériales et commerciales, sensibilité à la relation client.

Complément

Peuvent être concernés : professionnel de la restauration / de l'événementiel, entrepreneur en acquisition de proximité, investisseur patrimonial attiré par un bilan sain et une structure à taille humaine.