



Société technologique : électronique embarqué

Annonce V92852 mise à jour le 05/10/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Localisation du siège	Bouches du Rhône

Résumé général de l'activité

Société spécialisée dans la conception, le développement et la fabrication de solutions électroniques et logicielles embarquées, bénéficiant de 25 ans d'expertise et de plus de 35 millions de produits déployés à l'international.

Clientèle BtoB internationale : opérateurs, industriels et intégrateurs technologiques.

Fort potentiel de développement en Afrique et Asie du Sud-Est.

Diversification en cours vers l'aéronautique et les drones.

En plus

La société possède un ou plusieurs **brevets**

La société travaille à l'**export**

Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	1 310 k€
Dettes financières	290 k€
Trésorerie nette	105 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	6100	4100	6 600	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Marge brute				
EBE	100	- 300	150	
Rés. Exp.				
Rés. Net	65	- 250	250	
Salariés			20	

Indications concernant les éléments chiffrés

Les actionnaires souhaitent réaliser une cession partielle du capital afin d'accompagner la prochaine phase de croissance de l'entreprise.

Dossier confidentiel disponible sur demande après signature d'un engagement de confidentialité.

Prix de vente HAI : 1 563 000€.

Prix de vente hors honoraires 1 500 000€.

Les honoraires sont de 8,4% TTC et sont partagés entre le vendeur et l'acquéreur.

Les honoraires à la charge de l'acquéreur sont de 63000€ TTC et sont compris dans le prix de vente indiqué ci-dessus.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Société technologique BtoB spécialisée dans les solutions électroniques et logicielles embarquées, historiquement reconnue sur le marché des modules d'accès conditionnel pour la télévision numérique.

Concurrence

Marché spécialisé avec un nombre limité d'acteurs disposant des certifications, compétences technologiques et exigences de sécurité nécessaires.

Points forts

- 25 ans d'expertise en électronique et logiciels embarqués.
- 35 millions de produits déployés.
- Clientèle internationale.
- Fortes barrières à l'entrée.
- Partenariat stratégique, offrant une visibilité commerciale jusqu'en 2027.
- Fortes barrières à l'entrée : certifications, sécurité et savoir-faire technologique.

Points faibles

Forte baisse du chiffre d'affaires depuis 2023.

Dépendance à certains marchés et partenaires historiques.

Nécessité d'accélérer la diversification et le développement international.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Indifferent
Raison principale de cession	Adossement industriel
Prix de cession	1 563 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale ou fonds d'investissement
------------------	---