

Formation continue des professionnelles de santé - niche porteuse

Annonce V92930 mise à jour le 08/10/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SASU
Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
Localisation du siège	Paris

Résumé général de l'activité

Organisme de formation continue spécialisé en santé des femmes, destiné aux professionnelles de santé libérales en priorité.

Le constat de départ est simple. Leurs compétences ont été élargies par la loi, sans formation pour les exercer. Elles cherchent du concret, du sérieux et du finançable. C'est ce que fait l'entreprise.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

Éléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			250	
Marge brute				
EBE			35	
Rés. Exp.				
Rés. Net				

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Salariés			2	

Indications concernant les éléments chiffrés

En chiffres :

+260 k€ de chiffre d'affaires sur le dernier exercice.

+1 000 professionnelles formées, 98 % de satisfaction.

Marge brute autour de 90 % sur les formations phares.

Ce qui est en place :

- Qualiopi, habilitation ANDPC, partenariat FIFPL.
- Trois modes de financement pour les stagiaires : DPC, FIFPL, personnel.
- Un catalogue resserré sur des sujets très demandés et peu couverts.
- Présentiel à Paris et Lyon, classe virtuelle partout en France.
- Plus de 4 000 contacts qualifiés, CRM structuré, process écrits.
- Structure récemment allégée, opérationnel délégué, formatrices expertes en place.

À suivre :

- Ouverture de la cible.
- Offre d'abonnement.

Résultat et EBE retraité communiqués après signature d'un accord de confidentialité.

Positionnement concurrence

Points forts

Une vraie niche. La santé des femmes en exercice libéral : un besoin créé par l'évolution de la loi, peu d'acteurs spécialisés en face.

Les barrières à l'entrée sont déjà franchies. Qualiopi, habilitation ANDPC, partenariat FIFPL. Des mois de démarches qu'un repreneur n'aura pas à faire.

Une marge brute autour de 90 % sur les formations phares.

Trois sources de financement pour les stagiaires : DPC, FIFPL et personnel.

Une réputation installée. Plus de 1 000 professionnelles formées, 98% de satisfaction, 4,8/5 Trustpilot.

Un actif commercial prêt à l'emploi. Plus de 4 000 contacts qualifiés, un CRM structuré, des campagnes en place.

Une entreprise transmissible. Process écrits, opérationnel délégué, formateurs en place. L'activité ne repose plus sur la fondatrice au quotidien.

Du potentiel encore inexploité. Ouverture à d'autres professionnels de santé, offre d'abonnement, nouvelles thématiques possibles, d'autres pays francophone.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant

Complément	La fondatrice souhaite se consacrer à d'autres projets. Accompagnement à la transition prévu.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Complément	Profil recherché : organisme ou groupe de formation santé, entrepreneur du secteur, ou personne passionnée et investie dans la même mission.