

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Entre 5 et 10 ans
Localisation du siège	Paris

Résumé général de l'activité

Cabinet français de conseil spécialisé en santé digitale, intelligence artificielle et innovation pharmaceutique, bénéficiant d'une solide réputation auprès des principaux laboratoires pharmaceutiques en France et à l'international.

La société accompagne ses clients sur des projets de stratégie, innovation, transformation commerciale, expérience client et IA, avec plus de 70 clients, dont plusieurs grands groupes pharmaceutiques européens et américains.

Le modèle économique bénéficie d'une forte récurrence des revenus, d'une clientèle diversifiée et d'une équipe expérimentée et autonome.

Entreprise rentable, à structure légère et fort potentiel de croissance, particulièrement adaptée à un acquéreur stratégique souhaitant renforcer son offre en Digital Health, Pharma et IA ou accélérer son développement en Europe.

En plus

La société travaille à l'**export**

Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	1 030 k€
Dettes financières	6 k€
Trésorerie nette	550 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
-------------	------	------	------	------

CA	1300	1300	1 200	1 400
Marge brute				
EBE	100	70	200	400
Rés. Exp.				
Rés. Net	65	5	150	300
Salariés	14	14	14	12

Indications concernant les éléments chiffrés

En 2026, le résultat est en forte progression, notamment grâce au développement de nouvelles offres de services, ainsi qu'à la mise en œuvre de mesures de restructuration au sein de la société.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Malgré un portefeuille d'environ 70 clients, la société ne couvre encore qu'une faible part des quelque 3 000 principales entreprises pharmaceutiques recensées en Europe, offrant ainsi un marché adressable considérable et un potentiel de croissance important pour les prochaines années.

Concurrence

Une multitude de sociétés de plus petite taille, opérant sur des segments similaires du conseil en innovation et en santé numérique.

Points forts

Leader européen du conseil en innovation dans le domaine de la santé numérique.

Après avoir établi avec succès un modèle économique solide et rentable, la société est entrée dans une nouvelle phase de développement, disposant désormais d'une plateforme robuste lui permettant de poursuivre une croissance soutenue et évolutive.

Points faibles

Difficulté à recruter et fidéliser des consultants qualifiés, compte tenu de la forte concurrence sur le marché des talents dans le digital, la santé et l'innovation.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	2 400 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché

Personne physique ou morale

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier

1 800 k€