

Cabinet de conseil spécialisé en développement des compétences des équipes dirigeantes

Annonce V92938 mise à jour le 08/10/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Localisation du siège	Haut-Rhin

Résumé général de l'activité

Cabinet français de conseil intervenant auprès de grands groupes internationaux.

Il accompagne les directions dans la montée en compétences de leurs équipes et dans leurs projets de transformation, à travers des dispositifs sur mesure reposant sur des simulations de gestion et des jeux d'entreprise, une pédagogie par l'expérience qui distingue le cabinet des approches de formation classiques.

Il s'appuie sur une méthodologie codifiée et sur des outils de simulation développés en interne, détenus en pleine propriété.

Modèle rentable, sans dette, avec des relations clients pluriannuelles.

Un cabinet de conseil disposant de sa propre force commerciale y trouvera une offre différenciante à déployer sur sa base de clients.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Éléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	450 k€
Dettes financières	0 k€
Trésorerie nette	390 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
-------------	------	------	------	------

CA		700	1 000	
Marge brute		450	550	
EBE		400	450	
Rés. Exp.		400	450	
Rés. Net		300	350	
Salariés		2	2	

Positionnement concurrence

Points forts

Rentabilité élevée : EBE retraité de 450 k€ en 2025, soit une marge de 43,5 %. Il a progressé chaque année depuis 2023.

Forte croissance : le chiffre d'affaires a été multiplié par plus de 4 en deux exercices.

Bilan sain : aucune dette financière, 390 k€ de trésorerie et un BFR quasi nul (moins de 3 % du CA). La croissance s'autofinance.

Propriété intellectuelle détenue à 100 % : moteurs de simulation propriétaires, plateforme entièrement refaite en 2023-2024 et méthodologie pédagogique formalisée.

Synergies immédiates : un acquéreur qui fait réaliser la production par ses propres salariés peut porter la marge vers 53 %. Il peut aussi vendre l'offre à ses clients existants et la déployer à l'international.

Offre facile à transmettre : un animateur est opérationnel sur les jeux après deux heures de formation et la documentation est complète.

Cession préparée : les fondateurs sont prêts à accompagner l'acquéreur pendant la transition.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
------------------	-----------------------------

Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier

800 k€