Négoce de véhicules VO

Annonce V92951 mise à jour le 08/10/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Entre 5 et 10 ans
Localisation du siège	Haute Garonne

Résumé général de l'activité

Fonds de commerce de négoce de véhicules d'occasion, positionné sur un axe stratégique à 20 min de Toulouse.

45 m² bureau sécurisé + 670 m² parking clos et sécurisé.

Emplacement premium : axe principal Lanta ? Toulouse.

Arrêt de bus en face.

Loyer maîtrisé : 970€/mois.

PGE intégralement remboursé ? charges allégées de -3540€/mois dès la reprise.

Affaire à l'équilibre, permettant déjà une rémunération dirigeant.

Eléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	45 k€
Dettes financières	240 k€
Trésorerie nette	40 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	950	800	800	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Marge brute	150	150	150	
EBE	-5	15	5	
Rés. Exp.	1	10	1	
Rés. Net	10	10	1	
Salariés	1	1	1	

Indications concernant les éléments chiffrés

Chiffres clés :
- Activité stable.
- 42 500€ de remboursement PGE (charge désormais soldée).
- EBE retraité post-PGE : ~56 500€ — c'est le vrai potentiel de rentabilité pour un repreneur.
- Prix : 200 000€ (fonds seul) ou 450 000€ (fonds + stock véhicules).

Remboursement du PGE terminé en mai 2026 (3 540 €/mois), soit 42 480 € de charges en moins par an.

Espace de parking sécurisé avec caméras, clôture et portail, installés par le dirigeant actuel (investissement de 70 k€).

Stock en supplément, d'une valeur à valider au moment de la cession, estimée à environ 220 k€.

Valeur globale estimée : 420 k€.

Potentiel pour un repreneur disposant de 400 à 450 k€ de trésorerie à injecter dans le stock.

Possibilité d’accompagnement par le cédant à discuter.

Cession du fonds de commerce et droit au bail.

Dossier complet, bilans et visite sur demande — confidentialité assurée.

Formation IA, NO CODE en cours.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Véhicules particuliers (VP), prix de vente moyen de 22 k€.

Concurrence

Marchands automobiles et réseaux de distribution automobile.

Points forts

Emplacement et visibilité.

Faible rapport surface/loyer : 970 € TTC, généralement le double pour une surface identique.

10 ans d'ancienneté.

Entreprise à l'équilibre.

Excellente notation client : 5/5.

Potentiel de développement avec une trésorerie supplémentaire : augmentation du volume, financement, prospection, fidélisation,

ajout d'une activité mécanique et développement du financement.

Dépôt-vente à développer également.

Activité permettant de couvrir le salaire du gérant.

Aucun crédit ni aucune dette.

CRM ultramoderne intégrant en partie de l’intelligence artificielle.

Sourcing et approvisionnement auprès de partenaires sérieux.

Accompagnement possible par le gérant actuel, qui peut transmettre son expérience et son savoir-faire : dans l'automobile depuis 1989, avec une expérience en tant que vendeur, conseiller en financement, chef des ventes et directeur de concession au sein de grands groupes automobiles.

Points faibles

Une seule personne pour assurer l'ensemble des activités.

Manque de trésorerie.

42 k€ de PGE à rembourser, avec une échéance qui prendra fin l'année prochaine.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Indifferent
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Prix de cession	200 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	150 k€
Complément	Repreneur idéal : professionnel de l'automobile ou porteur de projet cherchant une structure saine avec fort potentiel de rentabilité immédiate.