Grossiste - Distributeur de boissons auprès des professionnels et dans l'événementiel

Annonce V93147 mise à jour le 21/10/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SARL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Pyrénées Atlantiques

Résumé général de l'activité

Entreprise solidement implantée dans le secteur de la distribution de boissons.

Depuis sa création, cette société s'est spécialisée dans la vente en gros de boissons et s'adresse à une clientèle variée : professionnels des cafés, hôtels et restaurants (CHR), associations, collectivités locales, grandes surfaces et particuliers.

Grâce à une stratégie commerciale efficace et une gestion rigoureuse, elle a su fidéliser plus de 250 clients actifs et établir des relations de long terme.

Eléments chiffrés

Année de référence	2024
Fonds propres	155 k€
Dettes financières	250 k€
Trésorerie nette	2 k€

En k€/année	2022	2023	2024	2025
CA	850	1400	1 600	1 600
Marge brute				
EBE	60	30	75	75

En k€/année	2022	2023	2024	2025
Rés. Exp.				
Rés. Net	55	65	15	15
Salariés		4	6	6

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Acteur incontournable de la distribution de boissons en gros dans les Pyrénées-Atlantiques, l'entreprise sert une clientèle professionnelle diversifiée avec une offre complète incluant la logistique et le matériel événementiel.

Sa base de 250 clients fidèles et ses partenariats fournisseurs lui confèrent une position concurrentielle solide sur son territoire.

Concurrence

Le marché de la distribution de boissons en gros est occupé par des acteurs locaux indépendants et des filiales de grands groupes nationaux.

La société se distingue par sa proximité client, sa réactivité et son offre de services événementiels différenciante.

Points forts

- Plus de 250 clients actifs aux profils variés (CHR, collectivités, grandes surfaces, associations).

- Chiffre d'affaires en forte croissance : +95 % sur 3 ans.

- Marge commerciale supérieure à 40 %, signe d'un positionnement solide.

- Dépôt de 800 m² bien situé, proche des grands axes routiers.

- Parc matériel complet : camions, tireuses à bière, mobilier et chapiteaux événementiels.

- Partenariat avec un réseau national garantissant l'approvisionnement et la compétitivité prix.

Points faibles

- EBE et résultat net encore modestes au regard du CA, laissant peu de marge d'erreur.

- Effectif réduit (6 personnes) pouvant limiter la capacité de développement rapide.

- Dépendance partielle à la reprise des événements pour maintenir la dynamique de croissance.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Complément	Le cédant, fort de plusieurs décennies d'expérience dans le secteur, souhaite transmettre son entreprise dans le cadre d'un départ à la retraite. Il s'engage à accompagner le repreneur pour assurer une transition en douceur.

Prix de cession	580 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	116 k€
Complément	Le repreneur idéal dispose d'une sensibilité commerciale et d'une appétence pour le secteur des boissons ou de la distribution B2B. Une expérience en management d'équipe et en gestion logistique serait un atout. Un profil souhaitant s'ancrer durablement dans le tissu économique local des Pyrénées-Atlantiques sera privilégié.