Clientèle de batellerie et de mécanique fluviale diesel

Annonce V93325 mise à jour le 27/10/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	Fonds de commerce
Localisation du siège	Picardie
Département	Confidentiel

Résumé général de l'activité

Vente d'une clientèle professionnelle de bateliers et son historique technique.

L'activité réalise historiquement entre 1,1 et 1,4 M€ de chiffre d'affaires annuel et couvre notamment la maintenance et le dépannage, la mécanique lourde, la fourniture de pièces, la vente et l'installation de moteurs ou de groupes électrogènes ainsi que la remotorisation complète de péniches.

La cession comprend également le nom commercial et les moyens de communication professionnels permettant aux clients existants de continuer à contacter directement l'activité : ligne téléphonique, adresses électroniques et autres éléments transférables.

Le vendeur pourra assurer une présentation du repreneur auprès des principaux clients afin de faciliter la continuité de la relation commerciale.

L'activité bénéficie par ailleurs d'une relation historique avec un constructeur majeur de moteurs diesel, développée au fil de nombreuses années. Cette implantation et la clientèle existante peuvent constituer, pour le repreneur, une réelle opportunité de développer une synergie ou un partenariat avec ce constructeur, sous réserve naturellement de son accord.

Eléments chiffrés

Eléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA		1400	1 300	
Marge brute				
EBE		100	200	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Rés. Exp.				
Rés. Net		100	150	
Salariés		1	1	

Indications concernant les éléments chiffrés

EBITDA : 250 k€.

Au fil des années, le vendeur a également constitué un réseau de fournisseurs particulièrement performant, sélectionné pour la qualité des produits, la rapidité d'approvisionnement et les conditions commerciales obtenues.

Il est prêt à transmettre cette liste et à présenter le repreneur à ses principaux fournisseurs, constituant ainsi un atout supplémentaire pour assurer la continuité et la rentabilité de l'activité.

Plus de 100 moteurs installés depuis 2019 (SCANIA, VOLVO, MITSUBISHI, JOHN DEERE, BAUDOUIN).

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Marché de niche.

Très bonne image de marque.

Grande technicité.

La clientèle est principalement située sur l'axe Dunkerque–Paris, avec également une présence significative en Belgique.

Près de 400 clients actifs.

Concurrence

Quelques mécaniciens indépendants.

Chantiers navals avec service de maintenance.

Points forts

400 clients au total.

Plus de 100 moteurs installés en quelques années.

Entre 120 et 180 interventions par an.

Aucune communication actuelle.

Nom très connu sur le marché.

Points faibles

La clientèle vient pour la réputation du dirigeant.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Raison principale de cession	Autre
Complément	Déménagement à l'étranger. Retour au salariat.
Prix de cession	300 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	150 k€