Garage automobile indépendant multimarques - Entretien / Vente de véhicules d'occasion

Annonce V93425 mise à jour le 30/10/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SPRL
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Namur

Résumé général de l'activité

Un acteur bien établi dans le secteur de la distribution et de l'entretien automobile en Wallonie, bénéficiant d'un ancrage régional solide et d'une clientèle fidèle.

Implantée en province de Namur, la société développe une activité diversifiée articulée autour : de la mécanique automobile, de l'entretien et réparation, de la vente de véhicules d'occasion ainsi que de services associés (diagnostic, pneus, etc.).

L'entreprise s'appuie sur une réputation construite sur plusieurs années, une relation client de proximité et un outil opérationnel immédiatement fonctionnel.

Avec un chiffre d'affaires récurrent dépassant largement 1 M€ et une activité résiliente.

Le garage présente un modèle économique éprouvé, caractérisé par : une génération de cash-flow récurrente, une bonne visibilité commerciale locale et une structure de coûts maîtrisée.

Eléments chiffrés

Eléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	1100	1300	1 100	
Marge brute				
EBE	100	150	95	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Rés. Exp.	60	90	45	
Rés. Net	55	80	40	
Salariés	5	5	5	

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Le garage bénéficie d'une position concurrentielle solide et différenciante sur un marché automobile en mutation :

Une offre alignée avec les évolutions du secteur : entretien multimarque, adaptation progressive aux motorisations hybrides/électriques, importance croissante du service client et de la proximité.

Une capacité à se distinguer des réseaux constructeurs, grâce à :
- un service personnalisé,
- une relation de confiance de long terme,
- une forte flexibilité opérationnelle.

Un ancrage fort et une clientèle fidèle, constituant un avantage concurrentiel clé face aux chaînes et concessions standardisées.

Une expertise technique éprouvée, reposant sur l'expérience terrain et la polyvalence, permettant de couvrir un large spectre d'interventions.

Une réactivité et une agilité élevées, difficilement égalables par les grandes structures, notamment en termes de délais, de conseils et d'adaptation aux besoins clients.

Concurrence

Le garage se positionne comme un acteur indépendant de proximité, offrant un service technique fiable et personnalisé, à mi-chemin entre les réseaux constructeurs et les centres auto standardisés.

Face aux concessions, la société mise sur la flexibilité, la relation client et des coûts maîtrisés.

Contrairement aux centres auto, elle valorise l'expertise mécanique, la continuité de service et la confiance.

Points forts

Positionnement et concept unique :
- Garage automobile indépendant multi-marques avec forte implantation en province de Namur.
- Positionnement orienté service de proximité, réactivité et confiance client.
- Offre complète : entretien, réparations mécaniques, diagnostics, préparation contrôle technique, vente de véhicules.
- Relation client personnalisée avec une clientèle fidèle et récurrente.

Expertise et qualité des services :
- Savoir-faire technique éprouvé du dirigeant, avec expérience terrain significative.
- Équipe opérationnelle qualifiée et autonome.
- Bonne maîtrise des interventions sur véhicules thermiques/hybrides et électriques.
- Outil de travail fonctionnel/moderne et adapté aux besoins actuels (atelier équipé – 4 ponts).

Positionnement commercial incontournable :
- Forte notoriété et ancrage historique dans la région de Namur.
- Clientèle diversifiée : particuliers et entreprises locales.
- Réseau relationnel solide (bouche-à-oreille, fidélisation).
- Position stratégique avec accessibilité aisée.
- Activité récurrente peu dépendante d'un client unique.

Situation financière saine :

- Structure de coûts maîtrisée et modèle économique robuste.
- Rentabilité stable, portée par une activité récurrente.
- Endettement limité.
- Bonne génération de cash opérationnel.

Actif immobilier :
Présence éventuelle d'un foncier.

Points faibles

Électrification : baisse entretien mécanique traditionnel.

Concurrence réseaux/centres auto : pression sur les marges.

Dépendance dirigeant.

Marché VO volatil : incertitude sur marges.

Besoin d'investissements : équipements & formation.

Contraintes réglementaires : complexité accrue.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Maladie / décès
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.

L'immobilier est compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Complément	L'actionnaire actuel souhaite transmettre la société dans une logique de continuité, en assurant la pérennité de l'activité et de l'emploi, tout en offrant un accompagnement à la reprise. Cette opportunité s'adresse : - à un repreneur individuel souhaitant exploiter une activité stable, - ou à un acteur stratégique cherchant à renforcer sa présence régionale.