Transmibat

Acteur régional spécialisé dans le chauffage

Annonce V93498 mise à jour le 05/11/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Lorraine
Département	Confidentiel

Résumé général de l'activité

Entreprise historique spécialisée dans la commercialisation, l'installation et le service après-vente de solutions de chauffage destinées principalement à une clientèle de particuliers.

Implantée dans le Grand Est, elle s'appuie sur trois établissements complémentaires et une organisation commerciale et technique structurée.

L'activité couvre le conseil, la vente, l'installation et le suivi des équipements.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Eléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	1 700 k€
Dettes financières	0 k€
Trésorerie nette	1 100 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			6 000	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Marge brute			2 300	
EBE			500	
Rés. Exp.			450	
Rés. Net			400	
Salariés			20	

Indications concernant les éléments chiffrés

Pour le résultat 2026, le résultat sera supérieur et le dirigeant a fusionné ses 2 structures afin de réaliser des économies et optimiser les résultats, ...

L'opération porte sur la reprise globale des trois sites, avec l'immobilier compris dans le périmètre de cession.

Stock très important afin de répondre rapidement aux clients.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

Acteur régional spécialisé, la société propose une prestation globale, du conseil initial jusqu'à l'installation et au service après-vente.

Son implantation multisite lui permet de desservir plusieurs bassins de clientèle et de bénéficier d'une proximité commerciale.

Elle se positionne sur les besoins de confort thermique, de renouvellement des installations et d'amélioration de la performance des équipements.

Concurrence

Le marché réunit des entreprises indépendantes, des réseaux spécialisés, des distributeurs d'équipements et des professionnels du bâtiment.

Les principaux facteurs de concurrence sont la qualité du conseil, les prix, la disponibilité des équipements, les délais d'intervention et la fiabilité du service après-vente.

L'expérience de l'entreprise et son organisation sur trois sites constituent des éléments de différenciation.

Points forts

Entreprise bénéficiant d'une expérience historique sur son marché.

Trois établissements complémentaires dans le Grand Est.

Immobilier inclus dans le périmètre de cession.

Organisation commerciale et technique déjà en place.

Accompagnement client de la vente à l'installation et au service après-vente.

Implantation régionale et potentiel de synergies pour un repreneur.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite
Complément	La cession intervient dans le cadre du départ en retraite du dirigeant. Après de nombreuses années consacrées au développement de l'entreprise, le cédant souhaite transmettre l'intégralité de l'activité et des trois implantations à un repreneur capable d'en assurer la continuité et d'en poursuivre le développement. Le dirigeant peut accompagner le repreneur le temps qu'il faudra.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier est compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale ou fonds d'investissement
Complément	Opération adaptée à un groupe spécialisé dans le chauffage, les équipements techniques, la rénovation énergétique ou le second œuvre, souhaitant réaliser une croissance externe. Elle peut également intéresser un entrepreneur expérimenté disposant des capacités financières et managériales nécessaires à la reprise de trois établissements et des actifs immobiliers associés.