Électricité - bornes de recharges et IRVE

Annonce V93501 mise à jour le 06/11/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Entre 5 et 10 ans
Localisation du siège	Alpes Maritimes

Résumé général de l'activité

Société basée à Nice, spécialisée dans les prestations liées aux réseaux électriques et infrastructures de recharge pour véhicules électriques.

L'entreprise intervient auprès d'une clientèle particuliers, professionnels et copropriétés pour des travaux d'installation, de maintenance et de supervision de bornes de recharge pour véhicules électriques, en s'appuyant sur un savoir-faire reconnu et une équipe opérationnelle qualifiée.

Implantée dans les Alpes-Maritimes, elle bénéficie d'un portefeuille clients actif, d'une activité récurrente et d'un potentiel de développement sur un marché porteur.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Eléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	50 k€
Dettes financières	65 k€
Trésorerie nette	5 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA	400	350	550	600

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Marge brute	300	250	450	500
EBE	40	-60	30	65
Rés. Exp.	55	-80	15	80
Rés. Net	30	2	10	40
Salariés	6	9	6	9

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

L'entreprise évolue sur un marché bénéficiant de fortes dynamiques structurelles liées à l'essor de la mobilité électrique, à l'accélération des politiques de décarbonation et à la montée en puissance des besoins d'équipement des copropriétés en bornes de recharge.

Dans ce contexte, elle dispose d'un avantage concurrentiel majeur en étant titulaire d'un marché avec Enedis pour la réalisation d'infrastructures collectives de recharge en copropriété sur les secteurs de Nice et Toulon.
Sur ces territoires, seuls deux autres opérateurs sont également titulaires de ce marché, ce qui limite fortement la concurrence directe et constitue une véritable barrière à l'entrée. Cette position privilégiée permet à la société de bénéficier d'une forte visibilité commerciale et d'un accès récurrent à un flux d'opportunités dans un secteur en pleine expansion.

Les perspectives de croissance sont particulièrement favorables. L'augmentation continue du parc de véhicules électriques, les obligations réglementaires relatives au droit à la prise et aux infrastructures collectives, ainsi que la demande croissante des syndics et copropriétés créent un potentiel de marché important pour les années à venir.
En s'appuyant sur son référencement auprès d'Enedis, sa connaissance des acteurs locaux et son implantation sur deux bassins économiques majeurs de la région Sud, la société dispose d'opportunités significatives de développement, tant par l'augmentation du nombre de projets réalisés que par l'extension de son offre de services autour de la recharge électrique et des infrastructures énergétiques associées. Ce positionnement constitue un levier de création de valeur particulièrement attractif pour un repreneur souhaitant capitaliser sur un marché en forte croissance et encore loin de sa maturité.

Concurrence

Peu de concurrence directe du fait du marché Enedis pour les équipements des copropriétés en dehors des opérateurs privés mais qui proposent un modèle économique différent de celui d'Enedis.

Concurrence modérée sur les clients particuliers et professionnels du secteur par des PME d'électricité générale qui ne sont pas des pure player de l'IRVE ou des plateformes nationales (ex charge-guru) qui ne permettent pas de relation de proximité avec leurs clients et sous-traitent intégralement la réalisation des installations.

Points forts

- Activité en forte croissance.

- Marché pluriannuel.

- Structure légère et réactive.

- Matériel et équipements opérationnels.

- Potentiel de développement commercial important lié à l'augmentation exponentielle du volume de vente de véhicules électriques et hybrides rechargeables.

- Positionnement sur un marché technique porteur avec peu de concurrence directe.

Points faibles

BFR important pour accompagner le développement de l'entreprise en investissant dans les recrutements stratégiques et le matériel pour les effectifs complémentaires.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Indifferent
Raison principale de cession	Société en difficulté
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Complément	Opportunité idéale pour croissance externe ou reprise entrepreneuriale.