Tôlerie de précision pour l'industrie

Annonce V93653 mise à jour le 10/11/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Bouches du Rhône

Résumé général de l'activité

En activité continue depuis 100 ans, l'entreprise industrialise et produit des sous-ensembles ou ensembles complexes de tôlerie de précision, sur plans client, destinés aux secteurs de l'électronique civile et militaire, du nucléaire, de l'énergie, des systèmes de transmission de données, de régulation, de contrôle d'accès, des instruments de mesure.

Également active, mais de façon plus ponctuelle et sélective dans le secteur du bâtiment, la société propose notamment une gamme de tôles perforées décoratives pour habillages de façades, garde-corps et clôtures.

Elle connaît actuellement une croissance importante, notamment dans le secteur militaire.

Eléments chiffrés

Année de référence	2026
Fonds propres	665 k€
Dettes financières	85 k€
Trésorerie nette	275 k€

En k€/année	2024	2025	2026	2027
CA	2400	2050	2 300	
Marge brute	1 600	1 500	1 700	
EBE	150	100	300	

En k€/année	2024	2025	2026	2027
Rés. Exp.	90	75	250	
Rés. Net	70	55	200	
Salariés	16	15	14	

Indications concernant les éléments chiffrés

La société clôture au 30 septembre, l'année "n" est l'exercice clos au 30/09/26.

Pour l'exercice en cours (débuté le 1/10/26) il est prévu une croissance significative du CA et du résultat, notamment sur le secteur de la Défense.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

La société est focalisée sur les marchés à forte valeur ajoutée des sous-ensembles mécaniques pour l'électronique civile et militaire, le nucléaire, l'énergie, ...

Concurrence

Contrairement aux secteurs de la mécanique de précision, de la chaudronnerie ou de la tôlerie pour le bâtiment, la tôlerie de précision en sous-traitance pour l'industrie n'est pas intensément concurrentielle, particulièrement dans le Sud-est.

La proximité reste différenciante compte tenu des nombreux échanges techniques avec les BE clients.

Points forts

Une équipe jeune et très stable, une forte compétence technique.

3 cadres (hors dirigeant) très autonomes et impliqués.

Une politique continue d'investissements.

La progression régulière de la productivité.

Un système qualité tourné vers le progrès continu (certification Iso depuis 1996).

Des marchés à 80% récurrents : une référence nouvelle est affectée à un fournisseur, puis recommandée systématiquement.

L'intégration depuis la tôle jusqu'à la peinture.

Une valeur ajoutée élevée : les matières premières représentent autour de 15% du CA.

Points faibles

Le développement se fait essentiellement en flux entrants.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire

Raison principale de cession	Départ à la retraite
Prix de cession	1 650 k€

L'immobilier n'est pas compris dans la cession.

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	300 k€
Complément	La priorité des cédants est que le profil du repreneur assure la continuité pérenne de l'entreprise. Pour cela, une expérience de terrain dans l'industrie est indispensable. Compte tenu de la qualité de l'encadrement technique, cette expérience peut être commerciale ou de management général : le repreneur peut ne pas avoir de profil technique, mais il faut qu'il connaisse l'industrie manufacturière. L'autonomie, l'engagement et la qualité de l'encadrement permettrait facilement à un repreneur déjà actif dans l'industrie de réaliser une opération de croissance externe en assurant une direction qui ne nécessite pas de présence permanente dans l'entreprise. A l'inverse, un repreneur individuel dirigeant à plein temps pourra se consacrer essentiellement au développement commercial.