Transmibat

Menuiserie / Agencement

Annonce V93660 mise à jour le 18/11/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	SAS
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Calvados

Résumé général de l'activité

Une opportunité de reprise dans l'univers de l'agencement sur mesure et de la menuiserie haut de gamme.

L'entreprise s'adresse à une clientèle de particuliers et de professionnels recherchant des prestations de qualité.

Son activité repose sur un savoir-faire artisanal et technique permettant de répondre à des projets d'aménagement exigeants, où la précision, le choix des matériaux et le soin apporté aux finitions constituent des éléments essentiels.

Entreprise alliant savoir-faire, équipe compétente, capacité de fabrication et qualité des finitions, dans l'univers exigeant de l'agencement haut de gamme.

En plus

La société possède une ou plusieurs **marques** déposées à l'INPI

Eléments chiffrés

Année de référence	2025
Fonds propres	100 k€
Dettes financières	20 k€
Trésorerie nette	15 k€

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA		650	750	

En k€/année	2023	2024	2025	2026
Marge brute		550	500	
EBE		60	20	
Rés. Exp.		1	-20	
Rés. Net		25	5	
Salariés		7	8	

Indications concernant les éléments chiffrés

Les informations complémentaires, notamment économiques, financières, techniques et relatives au périmètre de la cession, seront communiquées aux candidats qualifiés après un premier échange et, le cas échéant, la signature d'un engagement de confidentialité.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

- Activité destinée à une clientèle de particuliers et de professionnels.

- Située aux portes de Caen, dans le Calvados, au cœur d'un bassin économique dynamique, cette entreprise est spécialisée dans les métiers de la menuiserie et de l'agencement intérieur haut de gamme.

- Positionnement haut de gamme : entreprise spécialisée dans la menuiserie et l'agencement intérieur sur mesure, destinée à une clientèle exigeante de particuliers et de professionnels.

Points forts

- Implantation géographique attractive, au sein de l'agglomération caennaise.

- Équipe hautement qualifiée : collaborateurs expérimentés, disposant de solides compétences techniques et d'une excellente maîtrise des métiers de la menuiserie et de l'agencement.

- Cabine de laquage : équipement permettant la réalisation en interne de finitions soignées et personnalisées, constituant un véritable atout pour les réalisations haut de gamme.

- Positionnement sur le segment de l'agencement et de la menuiserie haut de gamme.

- Savoir-faire reconnu : expertise artisanale et technique dans la fabrication d'ouvrages sur mesure, avec une exigence particulière sur la précision, la qualité d'exécution et les finitions.

- Possibilités de développement commercial et de diversification des marchés.

- Maîtrise de la fabrication : association d’un savoir-faire artisanal, de compétences humaines et de moyens techniques adaptés aux projets exigeants.

- Potentiel de développement : perspectives de croissance auprès d’une clientèle privée et professionnelle, notamment sur les marchés de l'agencement haut de gamme.

- Opportunité de croissance externe : outil de production et équipe qualifiée pouvant constituer un complément stratégique pour une entreprise du secteur souhaitant renforcer ses capacités et son implantation régionale.

Perspectives de développement :

- Cette acquisition représente une opportunité pour un professionnel de la menuiserie, de l'agencement ou de l'aménagement intérieur souhaitant disposer d'une implantation en Normandie.

- Elle peut également intéresser un groupe du secteur du bâtiment, de l'agencement ou de l'aménagement haut de gamme désireux de renforcer ses capacités de production et son implantation régionale.

- Des synergies commerciales et opérationnelles pourront être envisagées en fonction du profil du repreneur.

Points faibles

- Le dernier exercice comptable fait apparaître une baisse du chiffre d'affaires, principalement liée au décès du dirigeant et aux conséquences de cette disparition sur le développement commercial et le fonctionnement de l'entreprise.

- Cette situation exceptionnelle a entraîné un ralentissement de l'activité, sans remettre en cause le savoir-faire, les compétences de l'équipe ni la qualité de l'outil de production.

- Le principal enjeu pour le repreneur sera de relancer la dynamique commerciale et de valoriser pleinement le potentiel de développement de l'entreprise.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Maladie / décès
Complément	La cession intervient à la suite du décès du dirigeant et s'inscrit dans une démarche confidentielle, privilégiant les acquéreurs présentant un projet de reprise sérieux et cohérent avec l'activité.
Prix de cession	25 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	10 k€
Complément	Un professionnel du secteur. Une entreprise souhaitant développer ses activités.