Plateforme de formation en ligne spécialisée dans l'optimisation sociale et fiscale

Annonce V93686 mise à jour le 19/11/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	Non communiquée
Ancienneté de la société	Moins de 5 ans
Localisation du siège	Paris

Résumé général de l'activité

Formation en ligne spécialisée dans l'optimisation sociale et fiscale des indépendants et professions libérales.

Positionnement sur une niche spécifique avec des certifications et agréments constituant une barrière à l'entrée.

Modèle économique asset-light et forte rentabilité historique.

Acquisition digitale historiquement performante, avec un ROAS élevé.

Eléments chiffrés

Eléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			2 200	
Marge brute				
EBE			900	
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés			14	

Indications concernant les éléments chiffrés

Chiffres clés :
- CA annuel 2025 : environ 2,2 M€.
- EBE normalisé > 900 k€.
- Marge d'EBE : environ 40 %.
- Run-rate mensuel 2026 : environ 100 à 120 k€.
- Panier moyen 2025 : 4 717 €.
- Taux de conversion commercial : environ 24 % en 2026, contre 34 % en 2024.
- ROAS historique : supérieur à 4x en moyenne, jusqu'à 7,1x en 2024.
- Audience : plus de 100 000 abonnés sur les réseaux sociaux selon la description.
- Organisation : 14 prestataires, aucun salarié.
- Plus de 5 000 rendez-vous pris directement avec les closers.

Informations importantes :
- Repli de l'activité en 2026 : le chiffre d'affaires est inférieur aux performances historiques, avec un run-rate estimé à 100–120 K€ par mois.
- Baisse de conversion : le taux de close est passé de 34 % en 2024 à environ 24 % actuellement.
- Dépendance à Meta : l'acquisition repose historiquement principalement sur Facebook et Instagram.
- Concentration de l'offre : environ 98 % du chiffre d'affaires provient de la formation principale.
- Dépendance au fondateur : son image reste fortement associée à la communication et à la marque.
- Organisation commerciale : l'amélioration de la qualification des prospects, des relances et du tunnel de vente représente un levier important.
- Transmission : l'activité fonctionne avec 14 prestataires et un bras droit dédié. L'accompagnement après la cession reste à définir.
- Audience : les chiffres mentionnent plus de 100 000 abonnés sur les réseaux sociaux, tandis qu'une autre section évoque plus de 80 000 abonnés et membres cumulés.
- Action recommandée : actualiser les chiffres 2026 et confirmer avec le cédant la tendance récente de l'activité.

Positionnement concurrence

Points forts

Audience et communauté propriétaires importantes, offrant un potentiel de réactivation.

Outils propriétaires et contenus transférables avec la cession, selon le périmètre défini.

Équipe de prestataires déjà structurée, comprenant un bras droit, des profils marketing, commerciaux, customer success et administratifs.

Historique financier documenté et vérifié.

Preuve sociale avec une note de 4,2/5 sur Trustpilot et des témoignages clients.

Positionnement de niche sur une problématique réglementaire spécifique, avec des certifications et agréments constituant une barrière à l'entrée?.

Modèle asset-light à forte rentabilité, avec ~40 % de marge d'EBE normalisé et aucun salarié?.

Audience propriétaire significative, avec plus de 80 000 abonnés et membres cumulés sur les principales communautés sociales réactivable à coût marginal, offrant un potentiel de réactivation et de monétisation important?.

Acquisition digitale historiquement scalable et rentable, avec un ROAS supérieur à 4x en moyenne et jusqu'à 7x+ sur certaines périodes?.
Plusieurs outils propriétaires intégrés à l'activité et transférés avec la cession?.

Historique financier documenté et vérifié, avec des données comptables disponibles sur plusieurs exercices?.

Forte preuve sociale, avec une note de 4,2/5 sur Trustpilot et de nombreux témoignages documentés.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	Expatriation du cédant qui aujourd'hui souhaite lancer un nouveau business dans son pays d'expatriation.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale