Deux comparateurs indépendants spécialisés dans les télécommunications

Annonce V93688 mise à jour le 20/11/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	Non communiquée
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Paris

Résumé général de l'activité

Deux comparateurs indépendants spécialisés dans les télécommunications.

Couverture diversifiée : forfaits mobiles, box internet, VPN, eSIM et alarmes.

Modèle de monétisation combinant affiliation et mises en avant à frais fixes.

Eléments chiffrés

Eléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2023	2024	2025	2026
CA			1 200	
Marge brute				
EBE			550	
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés			5	

Indications concernant les éléments chiffrés

Chiffres clés :
- CA mensuel moyen > 95 k€ HT.
- EBE retraité annuel > 550 k€.
- Marge d'EBE retraité : 49 %.
- Trésorerie au 30/06/2026 : 780 k€.
- Dette bancaire : aucune.
- Audience : 7,57 millions de sessions sur 18 mois.
- Part du trafic SEO : 65 %.
- Équipe : 4 salariés en CDI.
- Catalogue : plus de 100 offres et environ 25 opérateurs.

Informations importantes :
- Baisse du chiffre d'affaires : de 2,1 M€ en 2023/2024 à 1,3 M€ en 2024/2025, puis 1,2 M€ en 2025/2026. La facturation s'est stabilisée au second semestre 2025/2026, avec une hausse de 3 % sur un an.
- Recul du SEO : les clics Search Console du site principal ont été divisés par deux entre juillet 2025 et septembre 2026. Le second site progresse fortement.
- Dépendance à Google : 65 % des sessions proviennent du SEO. Google Ads représente environ 155 K€ sur l'exercice.
- Concentration des revenus : dépendance à un nombre limité d'opérateurs et de régies d'affiliation.
- EBE comptable > 520 k€.
- Périmètre de cession : vente de 100 % des titres de la société éditrice et de sa filiale. Les marques détenues personnellement par les associés doivent également être cédées.
- Filiale : elle détient un investissement immobilier de défiscalisation outre-mer, avec un bien restant. Les modalités de sortie devront être précisées.
- Avis clients : note Trustpilot de 2,3/5, principalement liée au service de rappel téléphonique assuré par un prestataire externe.

Positionnement concurrence

Points forts

Ancienneté : une activité lancée il y a près de 15 ans et deux domaines installés sur des requêtes télécom très concurrentielles.

Audience significative : 7,57 M de sessions sur 18 mois, dont 65 % issues du SEO, et 90,5 % d'audience française.

Couverture complète du foyer connecté : forfaits, box, VPN, eSIM et alarmes, ce qui multiplie les points de monétisation.

Monétisation diversifiée : affiliation à la souscription et mises en avant à frais fixes, avec une dizaine de partenaires renouvelés chaque année.

Rentabilité élevée : 49 % de marge, après une rémunération normative d'un dirigeant.

Bilan sain : 780 k€ de trésorerie au 30/06/2026 et aucune dette bancaire.

Équipe stable : 4 CDI, dont deux chefs de projet présents depuis 7 et 8 ans.

Partenariats médias : modules de comparaison intégrés chez trois grands médias nationaux et un quatrième en cours de déploiement.

Second site en forte reprise SEO, offrant un potentiel de croissance.

Dirigeant opérationnel mobilisé environ 20 heures par semaine.

Accompagnement à la transmission envisagé sur 1 à 2 ans.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire

Raison principale de cession	Changement d'activité du dirigeant
Complément	Après près de 15 ans d'activité, une forme de lassitude s'est installée. L'un des associés est aujourd'hui moins impliqué et vit loin. Il n'y a pas d'urgence à céder.
Prix de cession	Le vendeur n'a pas souhaité préciser le prix de cession.
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale