Vente, installation et maintenance de cuisines professionnelles

Annonce V93715 mise à jour le 20/11/2026

Description générale

Fiche d'identité de la société

Forme juridique	Fonds de commerce
Ancienneté de la société	Plus de 10 ans
Localisation du siège	Rhône-Alpes
Département	Confidentiel

Résumé général de l'activité

Depuis plus de 50 ans, la société accompagne les professionnels de la restauration et des métiers de bouche dans la conception, l'équipement, l'installation et la maintenance de leurs cuisines professionnelles.

L'activité Grandes Cuisines repose sur une proposition de valeur complète : bureau d'études intégré, conception 2D/3D, sélection des équipements, installation, mise en service, SAV et maintenance.

Eléments chiffrés

Eléments chiffrés concernant la cession

En k€/année	2024	2025	2026	2027
CA	1500	1300	1 400	
Marge brute				
EBE	100	45	150	
Rés. Exp.				
Rés. Net				
Salariés	5	5	5	

Indications concernant les éléments chiffrés

Les chiffres indiqués concernent uniquement le pôle Grandes Cuisines (avec les effectifs, le matériel, les clients en portefeuille et les commandes en cours).

L'activité Négoce de matériels mobiliers est conservée par un des dirigeants actuels, le deuxième partant en retraite.

Positionnement concurrence

Positionnement par rapport au marché

La zone de chalandise se situe essentiellement en Drôme/Ardèche avec quelques clients dans le 69 et le 38.

La société dispose d'une ancienneté et d'une notoriété reconnue localement.

Elle propose une offre clé en mains sur l'ensemble du projet: bureau d'études intégré, conception 2D/3D ; sélection des équipements, installation, mise en service, SAV et maintenance.

Elle est une des seules sur son secteur à proposer l'ensemble de la chaine.

Concurrence

Concurrence limité à quelques petites entreprises locales.

Points forts

- Plus de 50 ans d'ancienneté, expertise et savoir-faire reconnu en Auvergne Rhône-Alpes.

- Offre clé en main.

- BE intégré.

- Compétences et qualifications pour manipuler les fluides frigorigènes.

- Clientèle diversifiée (Restauration, hôtellerie, santé, enseignement, collectivités et métiers de bouche).

- Accompagnement des dirigeants par la volonté de maintenir parallèlement l'activité de négoce de mobiliers pour ce même type de clients.

- Rattachement à un groupement d'achats permettant de bénéficier de conditions d'achat privilégiées.

Points faibles

- Renforcement de la fonction commerciale.

- Taille d'équipe limitée.

- Séparation à organiser avec l'activité de négoce.

- Dépendance à certains gros projets.

Infos sur la cession

A propos de la cession de cette entreprise

Type de cession envisagée	Majoritaire
Raison principale de cession	Départ à la retraite

Complément	Deux associés gèrent aujourd'hui les deux activités. Un seul reste et souhaite reprendre uniquement l'activité négoce.
Prix de cession	500 k€
L'immobilier n'est pas compris dans la cession.	

Profil de repreneur recherché

Profil recherché	Personne physique ou morale ou fonds d'investissement
Apport en fonds propres minimum pour se positionner sur ce dossier	100 k€